

 PRVNÍ CHODSKÁ

 DACHDECKER
Vše pro Vaši střechu

 DACH PARK
PROSTŘEDÍ VAŠÍ STŘECHY

DACH *revue*



Investice a nářadí

- **JAK TO VIDÍ SPECIALISTÉ NA NÁŘADÍ**
- **SERVISNÍ ŠKOLENÍ SCHLEBACH**
- **MĚŘIČ ROZTEČE LATÍ – ZÁSADY**
- **21. SVĚTOVÁ SOUTĚŽ MLADÝCH POKRÝVAČŮ A KLEMPÍŘŮ**



VELUX®



Předokenní roleta VELUX pro více ochrany a bezpečí

Výhody pro zákazníky:

- Úplné zatemnění – nejlepší na trhu
- Ochrana proti teplu – zachytí 97% tepla*
- Snížení hluku deště a krupobití až o 3 dB*
- Ochrana před únikem tepla – zlepšení U_{okna} o 20%*
- Ochrana před nechtěným zájmem zvenčí
- Ochrana střešního okna před poškozením

* Měření byla provedena na střešním okně VELUX se zasklením – 59.

Typy ovládání



Manuální SCL



Elektrické SML



Na solární pohon SSL

Montáž předokenní rolety je jednodušší, než se zdá.

Více informací o výrobcích VELUX i soutěži získáte u svého prodejce nebo na www.velux.cz.



V minulém čísle Dachrevue jsem psal mimo jiné o rezervách firem na horší časy, které určitě přijdou. V tu dobu (před cca půl rokem) nikdo netušil, co nás čeká.

Nastala největší krize finančního sektoru, kterou si může naše generace pamatovat. Po hypoteční krizi, která začala loni v USA, došlo i na bankovní sektor. Zpočátku krize se položilo několik velkých bank v Americe a dnes se již tato krize dostala i přes velkou louži k nám, do Evropy. Nad-

národní banky žádají o podporu své vlády, stát Island je na pokraji bankrotu a dobře na tom není ani Maďarsko. U nás se sice neustále opakuje, že naše banky jsou v pořádku, ale zpřísnění podmínek pro poskytování úvěrů je něco, s čím musíme zaručeně počítat. To se dotkne i velkých podniků, které vyvolávají poptávku například po plochých střeších. Nedostatek financí, omezení výroby z důvodu nedostatečné poptávky (v listopadu např. zastavuje na týden výrobu Škoda Auto, což je dosud naprosto nevídaný jev), to vše se promítne i do naší branže. S limitovanou výkonností podniků se projeví i menší platební schopnost zaměstnanců, kteří si dovolí méně opravovat své domy. Navíc se zvýší nezaměstnanost. Očekávám v oboru nárůst druhotné platební neschopnosti. To vše se nás, ať chceme či ne, přímo dotkne a pár příštích let bude zřejmě nutné zapomenout na zlaté časy, kdy padaly všechny možné rekordy u firem – ať se to týče množství prodaných či realizovaných střeš, zisku, a dalších ekonomických kategorií.

Na druhou stranu může krize přinést i něco pozitivního. Mělo by být snazší najít či udržet zaměstnance – a Ti by si měli vážit dobrého a jistého místa. V době krize také firmy, které jsou připravené a dlouhodobě systémově vedené, mohou zvýšit svůj podíl na trhu, což je, předpokládám, i případ našich tří firem. DaCH, Dachdecker i PRVNÍ CHODSKÁ budou po celou dobu připraveni poskytovat Vám - realizačním firmám - nepřetržitě 100% servis. Jsme totiž firmy, které mají svoji historii, prožily jsme již nejednu krizi různého charakteru a to vše nás učinilo silnějšími. Proto držíme palce i Vám, abyste nastávající těžké měsíce či roky ustáli a dlouhodobě jsme společně rostli dál k vzájemné prosperitě.

*Ing. Vladimír Zábranský,
jednatel, PRVNÍ CHODSKÁ*

Obsah

Sloupek jednatele	3
Slova na konci roku	4
Novinky v roce 2009 v Dachdeckeru Automobily pro naše zákazníky	5
Novinky	6
Jak to vidí specialisté na nářadí	8
Práce s ocelovou krytinou Isola Powertekk	10
RHEINZINK CUP 2008	11
OHÝBAČKA MO-2/2-8 m	
Detailní proškolení našeho specialisty na nářadí Freund a stroje Schleich	12
Měřič rozteče latí 15 – 40 cm	13
Finanční krize si nevybírá	
21. světová Soutěž mladých pokrývačů a klempířů	14
PRVNÍ CHODSKÁ spolupředala turnaj v motokárách	15

Redakce:

Časopis DACHrevue vychází 4x ročně.

Společným nákladem vydávají společnosti DACHDECKER, PRVNÍ CHODSKÁ a DACHPARK.

Redakční rada:

Hana Jiroutová – hjioutova@chodska.cz

Petr Illek – pillek@chodska.cz

Petr Belfín – belfin@dachdecker.cz

Tomáš Číhal – tcihal@chodska.cz

Vaše podněty a připomínky směrujte na email:
dachrevue@chodska.cz

Časopis je distribuován zdarma.

Adresa redakce:

PRVNÍ CHODSKÁ, 345 34 Klenčí pod Čerchovem 320

E-mail: dachrevue@chodska.cz

Tel.: 724 250 807

ISSN číslo: MK ČR E 18313

Slova na konci roku

Martin Gombár, DACHPARK

Tak a konec roku je za dveřmi! Na to, abychom ho hodnotili jaký vlastně byl, je trochu brzy, přece jenom do jeho konce zbývá ještě nějaký ten měsíc. A to jak, především ten střechařský rok dopadne má svůj podíl nejenom kolektiv Dachparku, ale hlavně počasí, které je rok od roku nevyzpytatelnější. Věřím, že většina z Vás si přeje, aby ten konec střechařské sezóny přišel co nejdříve, a Vy si tak mohli odpočinout od každodenní práce, nejlépe někde na horách v kruhu svých nejbližších.

I kdybychom připustili možnost, že zima letos udeří brzo a to se vším, co k ní patří, znemožní Vám tak dokončení rozdělaných zakázek, stále existuje řada možností jak takový čas smysluplně využít. Pominu-li již zmiňovanou dovolenou na horách, kterou si jisto jistě všichni zasloužíte. Především je to ideální čas na kontrolu stavu strojů, náradí, vozidel a výstroje, které jsou každodenním pomocníkem každého střechaře. Je dobré si zkontrolovat nejenom stav technický, ale i předpisový - tedy ověřit si platnost všech revizí a technických prohlídek. Dle závažnosti je pak možné vzniklé závady odstranit svépomocí nebo rukou odborníka. Ani zajištění revizí a podobných prohlídek by neměl být problém.

Tato doba patří taky návštěvám a to ne leda jakým.

Nejde o návštěvy u svých přátel či nejbližší rodiny, kde u šálku kávy či něčeho ostřejšího probíráte věci příjemné, ale jde o návštěvy u svých účetních či daňových poradců, kde tedy nejde o věci příjemné, ale zato věci důležité. Pro ty kteří mají mezery ve smluvních vztazích bych navrhol začít o nich minimálně přemýšlet, neboť obvykle platí zásada, že najde-li investor bytí malý důvod pro průtahy s platbou, využije toho. Předcházet se tomu dá nejenom kvalitně odvedenou prací, ale také dobře postavenou smlouvou. V neposlední řadě by se měl řemeslník vzdělávat i ve svém oboru. K tomu účelu slouží celá řada školení, které pořádají jak odborníci, tak i výrobci a v neposlední řada i Vaši dodavatelé. Výjimkou nebude ani Dachpark, který ty školení pořádá každoročně. Další možností jak se sebevzdělávat a dozvědět se něco nového ve střechařském oboru, je návštěva již 11. ročníku výstavy Střechy Praha, která by se měla konat i přes obrovskou ránu české architektuře koncem ledna roku 2009.

Závěrem bych Vám chtěl popřát, aby ten konec letošního roku dopadl dle Vašich představ a do budoucna popřát hodně zdraví, úspěchů jak rodinných tak i pracovních.

Lindab | lehká střešní krytina

Sleva



taškové krytiny Topline

Snížení ceníkové ceny taškové krytiny **Lindab Topline**

v povrchové úpravě Polyester

v barvách HNĚDÁ a CIHLOVĚ ČERVENÁ na

249 Kč

Podmínkou je nákup krytiny včetně spojovacího materiálu v množství doporučeném v montážním návodu (7 ks/m²)

bez DPH

Akce PRODLOUŽENA do vyprodání zásob

Lindab s.r.o.

Na Hůrce 1081/6, 161 00 Praha 6-Ruzyně

Tel: +420 233 107 200, Fax: +420 233 107 250

www.lindab.cz, e-mail: info@lindab.cz



Novinky v roce 2009 v Dachdeckeru

Petr Belfín, DACHDECKER

Sblížíím se koncem roku, se nám blíží i konec té letošní střešařské sezóny. Na úvahy zda byla úspěšná či nikoliv je ještě brzy, ale už je čas zamyslet se, co by do dalšího roku bylo přínosem pro naše zákazníky. Z tohoto důvodu jsme na první čtvrtletí roku 2009 připravili řadu školení pro realizační firmy, uskuteční se dny otevřených dveří na vybraných pobočkách při kterých budou mít zákazníci možnost podívat se a vyzkoušet práci s náradím Bosch, ITW a Paslode, zároveň proběhne kontrola a běžná údržba jejich náradí ITW a v neposlední řadě servis a revizní kontrola výtahů Geda, které zákazníci v nemalé míře používají. Dalším počinem směrem k zákazníkům bude plánovaná změna a rozšíření našich internetových stránek, kde hlavní novinkou bude možnost online objednávání zboží, kdy objednávka bude zaslána přímo jejich referentovi ke zpracování včetně příslušných skladových kódů. Tento systém nahradí již běžící objednávkový formulář.

Ani na poli personálním nebudeme zahálet, a tak i naši prodejci se zúčastní odborných školení, aby stíhali krok s realizačními firmami a byli připraveni reagovat na veškeré jejich požadavky. S nástupem nového roku začnou naplno fungovat i product manageri, kteří v současné době procházejí zaškolením a následně budou schopni plně využít svých schopností a možností pro naše zákazníky.

Závěrem bychom chtěli popřát našim zákazníkům pěkné počasí na závěr sezóny, příjemně strávené vánoční svátky a úspěšný nový rok. Těšíme se na společné setkání, které ke konci roku každoročně připravujeme pro naše zákazníky.

Automobily pro naše zákazníky

Aleš Král, regionální vedoucí prodeje, PRVNÍ CHODSKÁ

Společnost PRVNÍ CHODSKÁ si velmi váží svých zákazníků, ostatně tento přístup je jedním ze základních kamenů filosofie naší společnosti. Nejen, že poskytujeme velmi profesionální poradenství – což považujeme za samozřejmost – ale snažíme se zákazníkům nabídnout i jiné služby, které jim ulehčí od případných starostí. Příkladem tohoto přístupu je i nová nabídka – poskytnutí vozidel zn. FORD k pronájmu s následným odkupem.

Manažer pobočky spolu se zájemcem vybere z nabídky vozidel zn. FORD typ vozidla, který bude splňovat jeho požadavky. Nabídka je skutečně komplexní od osobních vozidel až k dodávkám. Následně spolu přesně specifikují požadovanou výbavu vozidla.

Se zájemcem bude uzavřena smlouva o pronájmu v délce 5-ti let (tj. 60-ti měsíců). Zájemce uhradí zálohu minimálně ve výši 100.000,- Kč a následně dále pravidelně splácí měsíční splátky nájemného bez navýšení (orientačně 6.000,- Kč bez DPH při ceně vozidla 440.000,- Kč bez DPH). Nájemci bude dále přeúčtována částka silniční daně a pojištění vozidla (orientačně celkem cca 20.000,- Kč/rok). Vozidlo bude po celou dobu nájmu ve vlastnictví PRVNÍ CHODSKÉ. Následně po ukončení doby pronájmu bude vozidlo prodáno za symbolickou cenu nájemci.

Vozidlo bude po celou dobu nájmu polepeno reklamními polepy PRVNÍ CHODSKÉ. Nájemce může polepy doplnit vlastními polepy s názvem své firmy, nebo jsou polepy vyrobeny společně a nájemci je přeúčtována

odpovídající část nákladů.

Dále se nájemce smluvně zaváže k ročnímu odběru zboží od PRVNÍ CHODSKÉ v předem stanovené výši.

Výhody pro zájemce

- ▶ Pořizovací cena vozidla je nižší řádově o 24% (pro dodávková vozidla) proti katalogové ceně u prodejce.
- ▶ Vozidlo splácí ve splátkách, čímž zájemce ušetří finanční prostředky. Navíc splátky jsou bez navýšení.
- ▶ Naši zákazníci ušetří čas, který by museli jinak věnovat jednání u prodejce vozidel. Vlastní jednání trvá v PRVNÍ CHODSKÉ zákazníkům pouze několik minut navíc při objednání zboží na pobočce.

První reakce zákazníků naznačují, že naši nabídku velmi přivítali zvláště teď na konci roku.

Bližší informace Vám rádi poskytnou manažeři poboček PRVNÍ CHODSKÉ.



Novinky

Výrobky KM Beta – k zákazníkovi první třídou!

Společnost KM Beta a.s. opět zdokonalila balení doplňků pomocí smršťovací fólie, barevně rozlišené dle typu střešní krytiny.

Ochranný pásek proti oděru u tašek základních, ochranná plastová krytka na tašku protisněhovou, doplňky a také v novém balení.



Lindab novinka - vylepšená verze objímky svodu SVSTI

Nová verze bude uvedena na trh pod názvem SV. Objímka se skládá ze dvou částí objímky svodu a trnu, který je samostatný. Při osazování trnu do zdi nedochází k poškození objímky např. úderem kladiva, je možné osadit trn před provedením omítky či zateplením fasády a objímku namontovat až poté, co bude provedena finální povrchová úprava fasády tak, aby nedošlo k poškození či znečištění objímky. Velmi oblíbený uzávěr na klín je zachován i u této verze SV. K objímce je k dispozici několik délek trnu, které již známe od objímky SSV, která se může na první pohled jevit shodná s typem SV, má však rozdílný typ zámku. Další výhodou je kompaktnější a úspornější balení. Je tak zamezeno poškození povrchu

během přepravy, navíc je objímka přímo připravena k montáži v otevřeném stavu.

DELTA – správný úder

při zakoupení 10-rolí Delta- VENT N nebo 5 rolí DELTA-VENT S získáte pokrývačské kladivo Stanley zdarma. Více informací na pobočkách nebo u Vašeho regionální zástupce Dörken.

Lindab – snížená cena LPA pokračuje

Od 1. 6. o8 do vyprodání zásob - akční ceniková cena na taškovou tabuli Lindab Topline v barvě cihlově červené a hnědé s povrchem Polyester 25 mikronů. Cena je 249,-Kč/m² (na tuto cenu platí Vaše běžné rabaty). Podmínkou pro nákup krytiny za sníženou cenu je objednávka krytiny včetně spojovacího ma-

Aby bylo jasno

RUUKKI
more with metals

Jak správně namontovat střešní okno do plechové krytiny

Namontovat (nainstalovat) střešní okno do plechové střešní krytiny Ruukki je snadnější, než si myslíte. Abyste však s výsledkem byli spokojeni a dílo dlouho dělalo uživatelům radost, stačí dodržet několik následujících doporučení. **Nejlepší variantou je začít s osazením střešních oken před samotnou pokládkou střešní krytiny.** Je tak známo přesné umístění okna ve střeše a můžete přistoupit k objednávce střešní krytiny. Pro správné zakomponování okna do střešní krytiny Ruukki objednejte dvě délky střešních šablon a to následovně: První šablona by měla mít takovou délku, aby její horní hrana končila 100 mm pod spodním okrajem střešního okna. Přes tuto šablonu bude vyvedeno

a ručně vytvarováno lemování střešního okna. Druhá šablona by měla být prodloužena min. o 200 mm, tak vznikne dostatečný přesah sahající přes spodní „první šablonu“ a lemování okna. Jestliže střešní okno zasahuje do více než jedné střešní šablony, objednáme stejný počet obou délek. **Pokud neznáte přesné místo osazení střešního okna, pak objednejte dvě střešní šablony, které budou delší o délku modulu tašky (Monterrey 350 mm, TS34-400 a Elite 400 mm).** Prodloužené střešní šablony se rozdělí až na stavbě, jakmile bude známo umístění zamýšleného střešního okna.

Čeho se vyvarovat:

• nastříhnutí střešní šablony pro zasunutí

lemování střešního okna (viz obrázek s červenou krytinou)

- provrtání šroubu skrz střešní krytinu a lemování střešního okna
- špatně naměřených a objednaných délek střešních šablon
- příliš přetažené střešní šablony přes lemování střešního okna
- montáže střešního okna do střešní krytiny pod nižším úhlem, než doporučuje výrobce

Ruukki CZ s.r.o.

tel.: 257 311 040, fax: 257 311 041

zelená linka: 800 100 928

www.ruukki.com/cz

poptavky@ruukki.com



ANO



NE

teriálu (šroub SWT, nebo SD3T) v množství doporučeném v montážním návodu (7 ks/m²).

Nový architektonický šindel IKO: OXFORD

Šindele Oxford jsou 3-tabulové architektonické šindele, které po instalaci na střechu dokonale imitují vzhled dvouvrstvých šindelů. Jejich cena se pohybuje na úrovni standardních tabulových šindelů.

Isola – výprodej modrého a zeleného Poweretekku CC

Máte zákazníka, který se chce odlišovat? Isola nabízí do vyprodání zásob modrý a zelený Poweretek CC (tedy hladké provedení) s mimořádnou slevou 15%.

Zdražení u KM Beta

Upozorňujeme, že KM BETA chystá od 1. ledna 2009 zdražení střešního systému i zdiva Sendwix, pravděpodobně o zhruba 5%. Pokud již máte nějaké zakázky na toto zboží, doporučujeme nakoupit ještě do konce roku.

Školení na břidlici

Ve dnech 2.- 4. března 2009 budou PRVNÍ CHODSKÁ a největší německý dodavatel břidlice firma Rathscheck Schiefer pořádat prohlídku výrobního závodu v Mayen-Katzenbergu v SRN spojenou se základním ško-

lením na pokládku břidlice. Počet míst je omezen, proto pokud máte zájem o bližší informace, napište nám na adresu marketing@chodska.cz

Nový web PRVNÍ CHODSKÉ

PRVNÍ CHODSKÁ má od konce září nový web. Zásadní změnou je využití rozcestníku na úvodní stránce k cílenému směřování návštěvníků naší prezentace. Rozcestník zahrnuje čtyři boxy a to Šikmé střechy; Stavební divize; TESARIO; + další projekty PRVNÍ CHODSKÉ. Cílem rozcestníku je centrálně soustředit záběr PRVNÍ CHODSKÉ. Webové stránky se nepředělávaly jen kvůli designu, ale řešila se uživatelská přívětivost jednotlivých sekcí, které PRVNÍ CHODSKÁ chtěla přizpůsobit potřebám zákazníků. Zatím přibýly montážní návody a vždy aktuálně zveřejňované novinky z branže. Chystáme i další inovace webových stránek, které by zákazníkům měly



ulehčit práci. Postupně Vás budeme informovat. Budeme rádi za každý Váš podnět či nápad, co byste na webu přivítali. Proto prosím pište na marketing@chodska.cz

www.strechujem.cz

Už jste navštívili komunitní portál pro střechaře www.strechujem.cz? Na tomto webu můžete zdarma uveřejnit Vaše příspěvky, rady či drobné reklamní odkazy.

Vánoční večírky pro zákazníky

PRVNÍ CHODSKÁ, Dachdecker i Dachpark chystají na konci listopadu a v průběhu prosince vánoční večírky pro své zákazníky. Těšit se můžete na své prodejce, kolegy z branže a samozřejmě dobré jídlo a pití.



ROVA - CZECH

Výprodej okapového systému VIOS a veškerého sortimentu II. jakostní třídy

CENY NA ZÁKLADĚ DOHODY

**POSLEDNÍ
PŘÍLEŽITOST!**

Akce platí do vyprodání zásob

Více informací na tel.: **519 360 187**

Martin Maťovka

product manager pro klempířinu a stroje,
DACHDECKER

Věk: 33

Co patří mezi Vaše záliby, koníčky:
motorky a všechny extrémní záležitosti

Oblíbené jídlo a pití:
*svíčková, biftek, vepřová se zelím, pivo -
jsem Čech jak poleno ☺*

Domácí mazlíček: *sice není úplně můj,
ale pesek*

Nej hudba: *Rock a novodobé jeho podoby*

Oblíbený dopravní prostředek:
motorka, auto, letadlo



Sledujete v prodejích náradí a strojů nějaké zajímavé trendy?

Rozhodně je vidět vzrůstající posun v této oblasti. Konečně i u nás je již dost firem, které se snaží dělat svou práci profesionálně a kvalitně. Již je vidět, že mají snahu investovat vydělané peníze do rozvoje firmy, což znamená, že nakupují náradí a stroje, které jim práci ve finále zjednoduší a zpracování prováděných střech je dokonalejší.

Máte v náradí nějakou relativně málo známou vychytávku, kterou byste doporučil pokrývačům, klempířům nebo tesařům?

Za vychytávku asi každý považuje něco jiného – pro někoho je to vychytávka pro někoho běžná, nutná věc. Můžeme zmínit asi určitě ruční kleště na stavění plechů jako přípravu pro falcování, které mají dostatečnou plochu, určenou k ohybu plechu, které se pak dají použít i na ruční zavírání falců od firmy RAU (jedny kleště na dva druhy práce). Klempíř tak nemusí kvůli drobným opravám a detailům nosit spoustu náradí. Dále pak máme snahu podpořit dostupnost a možnost si vybírat, jak náradí, tak stroje právě pro obory klempíř, pokrývač, tesař a myslím si, že již máme konečně i my ucelenou nabídku právě pro tyto zmíněné obory. Naším úkolem v nejbližší době je nabídnout tesařům ucelený program profi náradí od renomovaných výrobců Mafell a Makita, které jim pomůže zvládat jejich náročnou práci s největší precizností. Bylo by dlouhé rozepisovat se o jednotlivých přípravných a pomůckách k usnadnění práce tesařů. Připravujeme nový katalog, ve kterém si určitě každý najde něco, co mu přinese nejen radost, ale i užitek.

Co se u Vás naopak prodává z náradí nejvíce?

Tak určitě je to náradí typu kleště, nůžky, kladiva, paličky, měrky, rýsovací šablony, vrtačky, maflíky, ale již víc než rok, jsou to i falcovací a profilovací stroje a nově jsme zařadili do sortimentu i ohýbačky, rozvíječky a třeba i pákové nůžky.

Jaké služby, co se týče strojů a náradí, mohou Vaši zákazníci využít?

V první řadě stříhání plechů na míru, jelikož všechny naše sklady s výjimkou nového skladu v Mělníku, již tuto službu nabízejí. Dále pak profilování, jak na skladě tak v terénu, falcování a na některých pobočkách je již k dispozici i menší klempířská dílna, kde je možné si nechat připravit hotové oplechování, jako jsou závětrné lišty, okapnice apod.

Proč si myslíte, že by zákazník měl koupit náradí u Vás?"

Tak určitě ti, co u nás nakupují, vědí, že jsme firma, která se zabývá nejen prodejem, ale staráme se i o spokojenost svých zákazníků. Jejich ohlasy, nebo připomínky vnímáme jako podněty ke zlepšení služeb právě pro ně. Ne jinak je tomu například i s řešením reklamací, kdy ze své pozice máme snahu vyřešit tyto záležitosti co nejrych-

Jak to vidí

leji a ke spokojenosti zákazníků. A myslím, že se nám to daří, teď i u dodavatelů právě náradí a strojů stejně dobře, jak tomu bylo a je např. u střešních materiálů. Dále pak jsou to například důvody řekněme časové, kdy zákazník chodí do jednoho obchodu, kde si koupí vše, co k práci potřebuje a nemusí jinde nic shánět. Neméně důležitým faktorem by měl být pro naše zákazníky i jejich vlastní obrat u nás. Je to faktor, který zohledňujeme při tvorbě cen, právě když kupují něco pro svou vlastní potřebu.

Čekáte, že firmy budou před koncem roku z daňových důvodů nějak intenzivněji obnovovat své vybavení?

Tak vzhledem k tomu, že jsme právě z tohoto důvodu poměrně rychle připravili a vyčlenili prostor, právě pro tento sortiment a jsme rádi, že se to podařilo právě v závěru roku. Také si myslíme, že by byla škoda nevyužít právě i zaváděcích slev, které jsme pro ně připravili.



David Vašin

manažer pobočky
PRVNÍ CHODSKÁ, Klatovy

Věk: 35

Od kdy jste na firmě: *Tipuji tak 8let*

Co patří mezi Vaše záliby, koníčky:

Hasiči, plavání, rybařina

Oblíbené jídlo a pití:

Vepřový řízek bez ničeho, finská vodka

Domácí mazlíček: *Sean Conery (pes- bernský salašnický)*

Nej hudba: *Ruské lidové*

Oblíbený dopravní prostředek:

Vlak (ale 20 let jsem s ním nejel)

Sledujete v prodeji nářadí a strojů nějaké zajímavé trendy?

To samozřejmě. Postupem času jde většina řemeslníků cestou kvality. Dříve každý zakoupil nářadí za co nejnižší cenu a nic jiného neřešil. Dnes se většina zákazníků zajímá o nejnovější produkty na trhu a je ochotna spolu s vyšší cenou nakupovat profesionální nářadí. Sami pak po čase přiznávají, že v parametru cena/kvalita převládá požadavek na kvalitu. Neboť dojde-li na střeše k prostojům nebo trápí-li se nekvalitním nářadím je nakonec cena ztráty času mnohem nákladnější. Rád bych také poukázal na poptávku strojů na ulehčení manipulace s materiálem na střeše. Řada firem našim prostřednictvím zakoupila stavební výtahy, podpěry palet na střeše a prodalo se i několik střešních vozíků zavěšených na latě.

Co se u Vás naopak prodává z nářadí nejvíce?

Opomenou-li spotřební materiál, jako jsou různé vrtáky, řezné kotouče a další, prodává se poměrně často elektrické ruční nářadí. Jedná se o nářadí pro každý den úhlové brusky, akumulátorové šroubováky, okružní pily atd. Letos jsme také zaznamenali zvýšený prodej plynových hřebíkovačů Paslode.

Jaké služby, co se týče strojů a nářadí, mohou Vaši zákazníci využít?

Snažíme se neustále vymýšlet nové a nové služby na uspokojení potřeb našich zákazníků. Jako příklad zde uvedu několik služeb, které na většině poboček již považujeme za standard. Například možnost profilování a falcování plechu na strojích Schlebach, ohýbačka s dělením plechu (délka 4m), odvíječe svitků, půjčovna stavebních výtahů

specialisté na nářadí

Máte v nářadí nějakou relativně málo známou vychytávku, kterou byste doporučil pokrývačům, klempířům nebo tesařům?

Novinek a vychytávek je celá řada, záleží na každém. Někomu tzv. sedne do ruky to a někomu zase něco jiného. Za zmínku bych například uvedl řezání plechových krytin s povrchovou úpravou. Tento problém řeší řada firem. Způsobů jak dělit plechovou střešní krytinu je několik. Úhlovou bruskou se dělí krytina výborně, ale výrobcem je tento způsob dělení zakázán. Ruční způsob nůžkami, ať ručními nebo elektrickými, někdy není jednoduše proveditelný. Řadě našich odběratelů jsme již proto dodali set okružní pila Bosch s regulací otáček (např. Bosch GKS 55 CE) a diamantový kotouč Panasonic (speciálně určen na dělení plechu).

Geda, plynových hřebíkovačů Paslode, souprav na montáž plochých střech, shozů geda, hrdlovaček atd.. Krom služeb a půjčovny lze samozřejmě veškeré stroje a nářadí od firem Bosch, Paslode, Geda, Freund, Zbirovia atd. u nás zakoupit.

Proč si myslíte, že by zákazník měl koupit nářadí u Vás?

Ke každému stroji či nářadí zajišťujeme záruky, spotřební materiál a servis. Snažíme se prodávat pouze stroje a nářadí od předních a hlavně osvědčených výrobců.

Čekáte, že firmy budou před koncem roku z daňových důvodů nějak intenzivněji obnovovat své vybavení?

Myslím si, že tyto doby jsou již dávno pryč. Vždy se však nějaký zákazník s předběžným, hodně vysokým daňovým základem najde a pak zbudou-li nějaké finance přijde k nám před koncem roku obnovit nebo dovybavit své vybavení.

Práce s ocelovou krytinou Isola Powertekk

Ivan Kolář, ISOLA

Suché a zdravé domy

Tašky Isola Powertekk s posypem a bez posypu se díky malému rozměru a nízké váze, snadno dopravují na stavbu. Manipulace s taškou na střeše je snadná a bezpečná i za většího větru. Pro vlastní montáž je potřeba speciální nářadí, které lze zapůjčit u dodavatele ocelových tašek Isola Powertekk.

- Tašky se pokládají na latě ve vzdálenosti předních stran latí 369 mm pro tašky s posypem a 370 mm pro tašky bez posypu. K zajištění přesné vzdálenosti latí dodává Isola ocelové distanční profily. V barvě červené pro tašky bez posypu, v barvě modré pro tašky s posypem.
- Při pokládce se musí jednotlivé tašky i doplňky ve větší či menší míře upravovat na míru řezáním. K řezání se používají malé ruční, nebo elektrické nůžky. Velké mechanické nůžky jsou vhodné k provedení delších rovných řezů. Lze použít i elektrické rozbrušovačky s maximálním počtem 4000 otáček za minutu. V žádném případě nelze použít běžné rozbrušovačky, které mají i více než 8 tisíc otáček za minutu. Při řezání pak vzniká vysoká teplota, která by mohla poškodit ochranné vrstvy na povrchu oceli. Výrobce Isola Powertekk dodává rozbrušovačku Panasonic, která má pouze 3600 otáček za minutu a speciální ochranu zubů na řezacím kotouči oproti opotřebení při řezání se řezací kotouč otáčí obráceným směrem. Nejprve zesponu rozřízne ocel, a pak odhodí kamenný posyp.

- Tašky a doplňky se připevňují pomocí šroubů, volných nebo páskovaných hřebů. Práce s volnými hřebi je náročná a pomalá. Šrouby se připevňují pomocí ručního akumulárního šroubováku. Jejich použití je vhodné i proto, že lze snadno rozebrat jednotlivé tašky na střeše v případě dodatečné instalace střešního okna či jiného doplňku. Šrouby vždy doporučujeme k připevnění plastových větráků a doplňků:
 - ▶ při použití vzduchové pistole může dojít k poškození plastového doplňku
 - ▶ v případě potřeby lze jednotlivé doplňky jednoduše odšroubovat

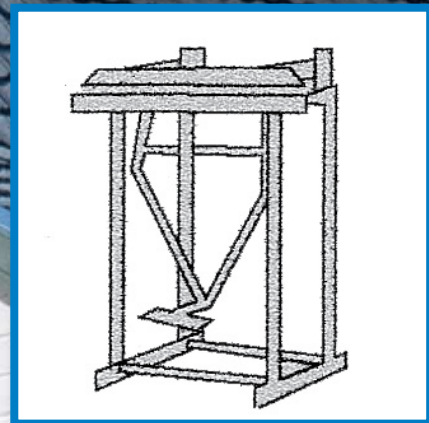
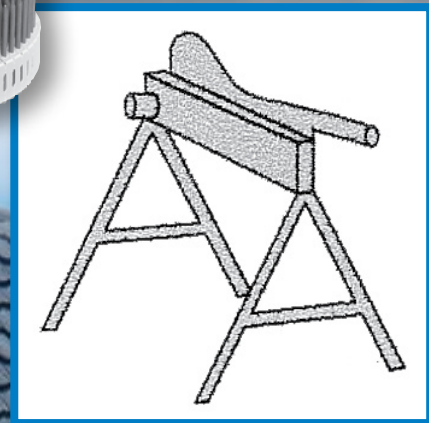
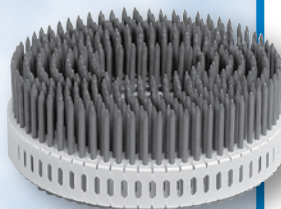
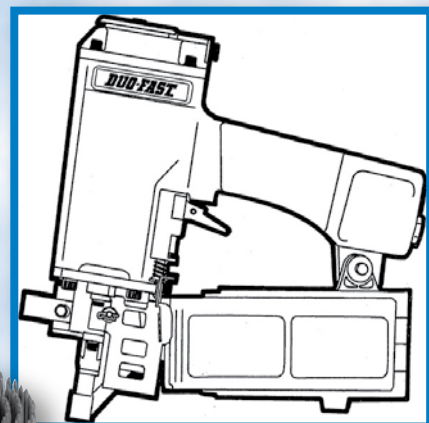
Při použití volných hřebů a šroubů, má pokrývač 100% kontrolu jestli je hřeb/šroub správně připevněn do latě.

Nejrychlejší způsob připevnění tašek, je pomocí páskovaných hřebů, které se nastřelují pistolí na stlačený vzduch napojenou na kompresor. Hadice mezi kompresorem a pistolí je dostatečně dlouhá, aby se mohl kompresor umístit na půdě a s pistolí se mohlo pohodlně pracovat na celé ploše střechy. Isola má ve své nabídce pistolí DUO FAST CPN 50. Pro dodržení správného sklonu pistole při nastřelování hřebu, je součástí dodávky i speciální profil upevnění na hlavici nastřelovací pistole.

Tašky Isola Powertekk se připevňují vždy v horizontálním směru. Oproti připevnění ve svislém směru zaručuje bezpečnější připevnění a odolnost i proti největším větrům.

- Drobná poškození vzniká při manipulaci s taškami lze snadno opravit pomocí opravné sady, která obsahuje akrylovou barvu, posyp, akrylový lak a štětec pro tašky Powertekk Nordic a barvu a štětec pro tašky Powertekk CC.

Přesto, že je práce s ocelovými taškami Isola Powertekk na první pohled jednoduchá, doporučujeme svěřit jejich montáž odborné pokrývačské firmě.



Rheinzink Cup 2008

Petr Belfín, DACHDECKER

PTak jako každý rok, pořádala i letos společnost Rheinzink společné setkání svých odběratelů, tradičně spojené se závody motokár, příznačně nazvanými Rheinzink Cup. Protože se vlivem okolností loňského ročníku Dachdecker nemohl zúčastnit, letos vyráželi účastníci s pevným odhodláním vystoupat na stupeň vítězů. Již při rozjíždkách bylo zřejmé, že se v našich řadách nachází adept na vítěze. Finálové kolo plné adrenalinu nejen u závodníků, ale i v hledišti, nám skutečně přineslo po urputném boji vytoužené umístění na stupínku vítězů, kde si Josef Vlasák, vedoucí prodeje DEG, vybojoval 1. místo. Tímto mu dodatečně gratulujeme. Společnosti Rheinzink patří poděkování za uspořádanou akci v příjemném prostředí a věříme, že i nadále se budeme moct takových to příjemných akcí zúčastnit a třeba si i odvést drahocenné kovy.



OHÝBAČKA MO-2/2-8 m

RADEK BAKALÁŘ, PRVNÍ CHODSKÁ



Modulové ohýbačky jsou dnes ve výbavě většiny poboček PRVNÍ CHODSKÉ a jsou velmi využívány.

Výhoda jejich použití je zřejmá, neboť délka ohybů a stříhů se může pohybovat až do délky 8 m.

Bohužel jsem se setkal s neodborným používáním u realizačních firem:

▶ Nedodržení předepsané tloušťky ohýbaných plechů, kdy by maximální tloušťka u Pz měla být 0,8 mm a u Al a Cu 1,2 mm (TiZn). Při nedodržení tloušťky plechů dochází k poškození ohýbací a přítlačné lišty.

Ohýbačka MO-2/2-8 mm je vybavena rotačními nůžkami na dělení plechu. U těchto nůžek dochází také velmi často k poškození.

Důvodů bývá hned několik:

- Při nasazení na ohýbačku musí být nůžky v pravém úhlu.
- Obě dělící kolečka musí být nastaveny tak, aby se překrývaly cca 1 mm a při ručním pootočení se obě pohybovaly.
- Nůžky se musí při dělení vždy tlačit před sebou, nikoliv táhnout k sobě.
- Při pádu na zem dochází k poškození nebo rozlomení pevné části.
- Na závěr bych chtěl upozornit, že seřízení jak modulové ohýbačky, tak rotačních nůžek není složité, avšak musí k němu dojít co nejdříve, aby se předešlo neopravitelným závadám. Pokud se rozhodnete pro zakoupení této modulární ohýbačky nebo jiného stroje do Vaší klempířské dílny, rádi Vám zpracujeme cenovou nabídku a následně zajistíme kompletní servis.

Detailní proškolení našeho specialisty na nářadí Freund a stroje Schlebach

ZDENĚK ZÁBRANSKÝ, PRVNÍ CHODSKÁ

V říjnu byli zástupci PRVNÍ CHODSKÉ vysláni na návštěvu firem P.F.Freund a Schlebach Maschinen GmbH. Cílem bylo prohloubit znalosti jejich produktů, abychom Vám byli schopni nabídnout a garantovat skutečně stoprocentní poradenství a servis. Již při příjezdu do sídla firmy Freund u města Wuppertal bylo jasné, proč jsou specialitou Freunda právě nářadí na břidlici. Velká většina obytných domů zde totiž má nejen břidlicovou střechu, ale i obložení fasády – pro našince pohled opravdu nezvyklý. Při prohlídce výroby a skladových prostor jsem měli možnost si ověřit, že i přes nebo možná právě pro velký podíl ruční práce se jejich nářadí vyrábí s opravdu obdivuhodnou dokonalostí a přesností. Se zástupci tohoto dodavatele jsme pro řadu produktů diskutovali českou praxi a naše vývojové požadavky, zajímaly nás především různé vychytávky a užitečné rady. Získané poznatky si nenecháme pro sebe – dokladem toho může být například článek o používání měřičů rozteče latí, který také najdete v tomto čísle Dachrevue.

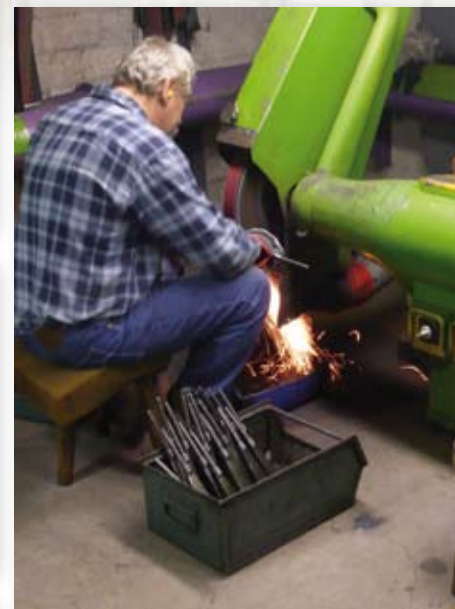
Výrobce klempířských strojů Schlebach sídlí zhruba 150 km od Wuppertalu v malebném městě Friedewald. Po produktově-obchodní části školení zde zástupci PRVNÍ CHODSKÉ na stroje a nářadí absolvovali i servisní školení. Každý ze strojů, který se na českém trhu používá (především FK1, Piccolo, Mini-Prof, Mini-Prof-Plus, RBM a řada dalších), byl rozebrán skoro „do posledního šroubku“. Vždy přímo s výrobním technikem sestavujícím daný stroj byly probírány všechny detaily, účel té které součástky, nejběžnější i méně běžné závady a jak je odstranit, jak tyto stroje odborně seřadit, aby bylo dosaženo co nejlepšího výsledku při práci s nimi atp.

PRVNÍ CHODSKÁ se prodeji strojů Schlebach chce zabývat dlouhodobě, proto je pro nás prioritou dokonalé zvládnutí poradenství v oblasti údržby a servisu. Nyní můžeme zodpovědně říci, že jsme skutečně připraveni Vám s Vaším strojem Schlebach pomoci, ať už v záruční době nebo po ní. Neváhejte se tedy s jakýmkoli dotazy k nářadí Freund



a strojům Schlebach obracet na našeho produktového manažera pro stroje a nářadí Radka Bakaláře

724 502 578 nebo
rbakalar@chodska.cz



Měřič rozteče latí 15 – 40 cm

Radek Bakalář, PRVNÍ CHODSKÁ

V tomto příspěvku bychom chtěli upozornit na problém, se kterým se setkala možná více našich zákazníků. Týká se nepřesností při používání měřiče rozteče latí.

V letošním roce se na nás obrátil zákazník, který nebyl spokojen s tímto náradím. Upozornil na odchylku při měření 0,5 cm. Při návštěvě firmy P.F. Freund jsme otevřeli na toto téma diskusi. Zjistili jsme, že proměrování vzniká špatným založením měřiče. Podle německé normy se údajně musí měřit odspodu spodní latě po horní okraj latě horní (viz.obrázek A). Výhodou tohoto způsobu měření je to, že za horní lať můžete vzít opravdu silou a domáčknot ji k horní zarážce, aniž by se Vám přitom spodní zarážka třeba i o milimetr posunula od latě spodní (při tomto správném způsobu nemá kam,

neboť se o spodní lať opře). Nemusíte tak působit silou ve dvou opačných směrech (tlačit lať nahoru k horní zarážce a zároveň celý měřič dolů ke spodní latě). Podle nás má tento způsob ale i jednu zásadní nevýhodu – pokud se Vám mezi latěmi vyskytne nějaká s mírně jinou šířkou, rozhodí se Vám tak vzdálenost horních hran latí. Chcete-li tedy měřič roztečí používat klasickým českým způsobem (viz.obrázek B), nebudeme Vám to vymlouvat, ovšem vždy mějte Vy i všichni Vaši kolegové na paměti, že v takovém případě se míra nastavená na měřiči bude od skutečné vzdálenosti horních hran latí lišit o 0,5cm! Nejedná se přitom o vadu měřiče, ale pouze o jiné než doporučené použití. Věříme, že tímto článkem předejdeme zbytečným problémům.



VANZEIK
consulting

konzulting a vzdělávání pro střešařský a stavební obor

Finanční krize si nevybírání

Barbora Šimková, Van Zeik

Finanční krize drtí postupně velké i malé podniky. Krize postihla desítky podniků a v současné době se dostala již do Evropy. Premiér Islandu Gier Haarde prohlásil, že země čelí nejhorší hospodářské krizi v novodobých dějinách a hrozí jí dokonce bankrot.

Některé stavební společnosti také vyjadřují obavy z dopadů krize na státní rozpočet. Silnější důraz na úspory by podle nich mohl znamenat také úbytek veřejných zakázek, na kterých jsou mnohé firmy do velké míry závislé. Problémy stavebním firmám údajně způsobuje také silná koruna. Stavební výroba se v červenci podle údajů Českého statistického úřadu ve stálých cenách meziročně zvýšila o 6,9 procenta po červnovém tříprocentním poklesu. Podle analytiků jsou tyto výsledky výrazem zpomalení hospodářství.

Krize může zasáhnout i Vás. Přemýšlíte o tom, co se může stát s Vaší firmou? Pokud Vás tato myšlenka alespoň napadla, pak je tu společnost Van Zeik consulting, která je schopná v takových situacích poradit.

Van Zeik se zabývá mimo jiné i finančním poradenstvím, což zahrnuje:

- Fúze a akvizice
- Převody podílů
- Financování dluhů
- Získávání kapitálu na rozvoj firmy, pořizování úvěrů

Více se dočtete na www.vanzeik.cz nebo na telefonním čísle +420 739 503 703.

www.strechujem.cz

- web pro všechny střešaře
- je Vaše firma na našem webu zveřejněna?
- chcete ukázat svoje stavby nebo zveřejnit videoprezentaci?
- možnost vložení vlastního inzerátu
- více informací na beta verzi www.strechujem.cz

Kontakt: barbora.simkova@vanzeik.cz

Úspory energií ■
a obnovitelné zdroje
5. ročník specializované výstavy
Jak šetřit peníze i životní prostředí



29.–31. 1. 2009

Výstaviště Praha Holešovice

**Nezapomněli
jste se přihlásit?**

Zvýrazněná témata

Střešní krytiny

- Tradiční i moderní krytiny šikmých a plochých střech
- Správná volba střešní krytiny

Dřevěné stavební konstrukce

- Problematika konstrukcí staveb ze dřeva
 - tesařské spoje pro dřevěné konstrukce dřívě a nyní
 - moderní dřevostavby
- Evropské normy pro dřevěné konstrukce

21. světová Soutěž mladých pokrývačů a klempířů

Petr Belfin - DACHDECKER

Ve dnech 6. až 8. listopadu 2008 proběhl 56. mezinárodní Kongres IFD 2008 v hotelu Diplomat a ve dnech 5. až 7. listopadu 2008 se uskutečnila 21. světová Soutěž mladých pokrývačů a klempířů v Pražském veletržním areálu Letňany. Pořadatelem obou akcí byl Cech KPT ČR, který je členem Mezinárodní federace pokrývačů IFD se sídlem v německém Markburku.



Záměrem obou akcí bylo zejména zvýšení vážnosti střešníčeských řemesel.

Světové soutěži mladých pokrývačů a klempířů byla ze strany IFD i všech národních profesních společenství a firem věnována velká pozornost. Všechny členské země se totiž potýkají s nedostatkem mladých řemeslníků a také s nedostatkem učňů.



Mladí řemeslníci se na soutěž ve svých domovských firmách připravují a při Soutěži mladých pokrývačů a klempířů porovnávají svoji profesní zdatnost. Soutěžní tým tvoří 2 soutěžící (do 26 let) a mentor. Do soutěže bylo přihlášeno celkem 36 soutěžních týmů z celého světa, kteří mezi sebou zápolili a své umění předváděli na maketách střešních konstrukcí v následujících soutěžních kategoriích

- pokrytí části šikmé střechy pálenou bobrovkou a části betonovými taškami; okapový systém LINDAB;
- pokrytí šikmé střechy hliníkovým plechem PREFA; okapový systém LINDAB;
- pokrytí části ploché části plastovými fóliemi a části bitumenovými pásy s opracováním proniků;
- volitelný úkol (pokrývačské práce, izolace a práce klempířů).

Všichni soutěžící se do svěřených úkolů pustili s vervou sobě vlastní a na jejich výsledcích to bylo znát a tak bylo možné v průběhu soutěže sledovat jednotlivé účastníky a jejich práci na maketách, vítězem nemůže být ale každý a tak konečné pořadí je následující:

- šikmé střechy – 1. místo Švýcarsko, 2. místo Německo a 3. místo Maďarsko
- plechové střechy – 1. místo Francie, 2. místo Česká republika, 3. místo Lotyšsko
- ploché střechy – 1. místo Švýcarsko, 2. místo Česká republika a 3. místo Německo

Pro účastníky kongresu a soutěže byl připraven po celou dobu konání doprovodný program, při kterém měli možnost se jak pobavit, tak setkat ze zástupci sponzorů, pořadatelů a samozřejmě i zástupci řemesla.

PRVNÍ CHODSKÁ spolupřádala turnaj v motokárách

Hana Máčová, PRVNÍ CHODSKÁ



Motokárový Le Mans pro nejlepší mladé pokrývače a klempíře, který se zúčastnili Světové soutěže mladých pokrývačů, zorganizovala PRVNÍ CHODSKÁ (v seskupení Střechy Praha) spolu s firmou Prefa. Do Radotína na nejdělsí dráhu ve střední Evropě přijelo 15 států a soutěžily ve čtrnácti týmech.

Závodníci se střídali ve stylu Le Mans a jezdili téměř dvě hodiny. Po tento čas rozhodovala všechna kritéria, včetně rychlé výměny závodníků na jedné motokáře. Závod byl od samého počátku napínavý a pořadí na prvních pěti místech se neustále měnilo.

Nakonec se na 1. místě umístil spojený tým Belgie a Holandska, na 2. místě Francie a 3. místo obsadili Slovinci. Věříme, že jsme mladým pokrývačům zpřijemili napínavé chvíle, které zažívali přes den na Světové soutěži mladých pokrývačů a snad i díky tomuto závodu jen tak nezapomenou na pobyt v České republice.



fenestra
střešní okna

SNÍŽENÍ CEN STŘEŠNÍCH OKEN

pro rok 2008 mimořádná nabídka:

- 8% střešní okna řady EXCELLENT

- 16% střešní okna řady THERMICAL

Nekupujte běžná okna konkurence

letos máte na THERMICAL

(okno s vynikajícími parametry)

fenestra
střešní okna

tel.: 603 143 200

klikněte na
www.fenestra.cz
a uvidíte rozdíl



PRVNÍ CHODSKÁ

Klenčí pod Čerchovem
Klenčí pod Čerchovem 320
tel./fax: 379 794 881

Plzeň
Jateční třída
tel./fax: 377 470 208

Rudná – Chrášťany
Chrášťany 140
tel./fax: 311 670 948

www.chodska.cz

Písek – Smrkovice
Smrkovice 5
tel./fax: 382 264 394

Planá u Mariánských Lázní
Nádražní
tel./fax: 374 794 022

Klatovy
Jateční ulice
tel./fax: 376 323 399

České Budějovice
Karolíny Světlé 6
tel./fax: 387 330 090

Líbeznice
Mělnická 109
tel./fax: 283 980 666

Zbiroh
Bezručova 145
tel./fax: 371 794 909

Jinřichův Hradec
Otín 193
tel./fax: 384 320 619

Pelhřimov
Na Lhotkách 239
tel./fax: 565 321 235

Lukov
676 02 Lukov
tel./fax: 568 420 102

Kralice nad Oslavou
Brněnská 316
tel./fax: 568 643 120

Bavoryně u Zdic
Bavoryně u Zdic
tel.: 724 985 835

Frýdek-Místek
Jamnická 348
tel./fax: 558 638 540

Nymburk
Boleslavská 400
tel./fax: 325 516 565

info@chodska.cz

DACHPARK

Pučery-Zásmuky

tel.: 321 790 652-3
fax: 321 792 651

www.dachpark.cz

dach@dachpark.cz

DACHDECKER

Dolní Rychnov
Dobrovského 1936
tel.: 352 350 151
fax: 352 623 774

www.dachdecker.cz

Chomutov
Pražská 585
tel.: 474 638 733
fax: 474 638 732

Karlovy Vary
Plzeňská 17
tel.: 353 228 341
fax: 353 222 262

Kladno
Vinnářice-Barré
tel.: 312 275 503
fax: 312 273 582

Litoměřice
Litoměřická kotlina 383
tel.: 416 531 732
fax: 416 531 732

info@dachdecker.cz

Mělník
Hořín 82
tel.: 315 626 602
fax: 315 626 602