



**DaCH<sup>®</sup> cz**  
*Ústředí střecha - naše starost*

# DACH *revue*

## **Střechy a zima**

- **Jak to vidí vedoucí prodejny**
- **Podnikatelská poradna**
- **Falcujeme s přehledem**



**ITW PASSLODE str. 11**



Tak a máme to za sebou. Rok 2006 je za námi a všichni prožíváme klidnější období spojené se zimní dobou, kdy střechy zůstávají v převážné většině bez pokrývačů a na našich prodejnách je jen velmi malý provoz. Jaký byl ten uplynulý rok? Dalo by se říct, že

zvláštní. V úvodu roku dlouhá zima způsobila, že se na střechách začalo intenzivně pracovat až v dubnu. O to víc naše prodejny zažily intenzivní nápor zákazníků v květnu a červnu. Pak přišel velmi horký červenec a na střechách se pracovalo jen s velkým vypětím sil a řada firem také pracovala v jiné pracovní době. Hlavně v poledne nešlo na střechách mnohdy vydržet, natož pracovat. V srpnu půl měsíce přišlo, a tak jsme se všichni trochu zchladili a vstoupili jsme společně do hlavní sezóny. Pokud mám soudit podle prodejů všech tří firem, byla loňská sezóna velmi silná. Mnohdy jsme díky nedostatku zboží nestačili pokrýt všechny potřeby realizačních firem. Výrobci nám přidělali nejednu vrásku na čele, a tak jste i někteří z Vás pocítili jejich malou připravenost na sezónu. Závěr roku pak předčil veškerá naše očekávání. Neobvykle teplé počasí způsobilo, že se na střechách intenzivně pracovalo až do takřka posledního dne. Skoro to vypadalo jako kdyby nám příroda chtěla vynahradit neobvykle dlouhou zimu teplejším počasím až do posledního dne uplynulého roku.

Všechny tři naše firmy, které vydávají tento časopis, si v loňském roce vedly úspěšně. Již dnes je zřejmé, že prodejní výsledky budou výrazně lepší než v předcházejícím roce. Proto bych Vám všem chtěl za vydavatele časopisu poděkovat za Vaši důvěru, kterou jste nám projeví tím, že jste s námi v loňském roce spolupracovali. Vaši důvěry si vážíme a budeme se i nadále snažit naši práci zlepšovat tak, abyste nám i nadále zachovali přízeň.

Na závěr mi dovolu, abych Vám do roku 2007 popřál hodně zdraví, štěstí, spokojenosti, hodně pěkných zakázek a samé platící zákazníky. Také bych Vás rád za vydavatele časopisu Dachrevue pozval na další ročník výstavy Střechy Praha, který proběhne ve dnech 25. – 27. 1. 2007. Velmi rád se tam s Vámi uvidíme. A když nám to nevyjde v Praze, tak se těšíme nashledanou na našich prodejnách.

Jaroslav Fabry  
Dolní Rychnov, prosinec 2006

## Tradiční tečka za uplynulým rokem...

Martin Jirovský, DaCH cz

Konce roku jsou typické a stejné nejen pro všechny profese, ale snad i pro všechny lidi v zemi. Tomu, že každý bilancuje, jak že se mu v tom starém roce vedlo, se zkrátka snad ani nelze ubránit ... ale mimo to se také slaví, veselí a různými tekutinami vzdává hold všemu dobrému, nebo naopak odplavuje všechno to špatné (zde je na místě upozornění, že dlouhodobé odplavování špatných životních skutečností může u člověka vypěstovat ošklivou zálibu ve vyhledávání podobných důvodů či příležitostí i po celý zbytek roku, takový člověk se později stává zákazníkem úplně jiných odborníků ☺). Samozřejmě mi nedá, abych se nepodělal o stručnou informaci, jak že to vypadalo u nás. Vlastně to bude spíše oficiální poloinformace, neboť plnou verzi jako vždy napsat nelze s přihlédnutím k obsahovému zaměření časopisu, jakožto i zachování důstojnosti neaktivnějších oslavovatelů. Tentokrát jsme se na tradiční závěrečný



– kromě skutečně originálně naaranžované a hojné tabule (nutno podotknout, že všechny ty dobroty nejen skvěle vypadaly, ale rovněž úžasně chutnaly) a výběru tradičních nápojů – též sportovně kulturní rozptýlení. Zejména nad prostorami kde probíhala „sportovní“ klání bylo cítit napětí a adrenalin. To by se mohlo zdát nezasvěcenému na první pohled až neuvěřitelné, vezmeme-li v úvahu, že zmiňovanými sportovními aktivitami byly tak prostinké disciplíny jako soutěž v zatloukání hřebíků, stolní fotbal, nebo Stiga hokej. Jak se ukázalo, když se seje dobrá parta lidí, tak

není malých soutěží, stejně tak jako v divadle není malých rolí. V závěru večera byli vítězové jednotlivých kategorií odměněni věcnými cenami, uznáním a potleskem, a pak už největší vytrvalci dovedli noc až k bílému mrazivému ránu. U toho už jsem však nebyl, poněvadž jsem po celý rok zahálel, tudíž neměl dostatečně natrénováno, a tak vše ostatní znám jen z doslechu, a o tom se



večírek přesunuli do velmi přívětivé, středověkem oděné restaurace U Kata (ano, toto je skrytá reklama ☺) v Kutné Hoře. Dubové stoly a lavice, tématiké malby na stěnách, zapálené svíčky, k tomu personál v dobových oděvech, který o své profesionalitě nenechal nikoho na pochybách, to vše dokreslovalo atmosféru nevšedního večera. Byli jsme velmi mile překvapeni, kolik lidí dalo naší akci přednost před vrcholícími předvánočními přípravami. Pro všechny účastníky bylo připraveno

nepíše ☺. To podstatné je, že všichni se dobře bavili, na chvíli zapomněli na starosti, a nás hřál pocit, že jsme ten závěr roku nikterak neodflákli a symbolicky naplnili pořekadlo – jak k dílu tak k jídlu (o pití se ve svých příslovích předci příliš často nezmiňují, ... asi věděli proč ☺). Nedávno jsme překročili práh dalšího roku a já Vám všem za celý náš personál do něj ještě jednou přeji vše dobré, hlavně pevné zdraví, veselou mysl a hodně štěstí.

# Tradiční vánoční setkání se zákazníky firmy DACHDECKER

Ing. Miloš Trčka, Dachdecker

**Ve dnech 24. 11. a 1. 12. 2006 se uskutečnilo tradiční vánoční setkání se zákazníky našich poboček v Karlovarském kraji.**

Pro zákazníky z regionu Sokolovsko bylo setkání netradičně oproti minulým setkáním formou vepřových hodů, o zábavu se postaralo hudební duo Meteor a netradiční soutěže v „páče“ a nafukování balónek. Došlo i na vyhlášení nejlepších odběratelů za region.



Setkání proběhlo v přátelském duchu s množstvím debat a pohody, kdy si někteří i společně zazpívali spolu s kapelou.



Druhé setkání pro zákazníky z Chebského regionu se tradičně uskutečnilo v krásném prostředí kuželny v Hazlově, kde na všechny již čekala příjemná vánoční atmosféra. Nazdobený vánoční stromek, velice krásně připravená tabule – to vše příjemně připomnělo blízký se vánoční svátky. Na setkání

byli již tradičně vyhodnoceni nejlepší odběratelé, proběhla slavnostní večeře a poté bylo zahájeno derby v kuželnách. Prvenství obhájil opět pan Jindřich Korec, na druhém místě se umístil p. Blaško a na třetím firma Goral.

Ostatní musí pro příští rok pořádně potrénovat, aby mohli zaútočit na první pozice – na vítěze bude čekat zajímavá a určitě lákavá cena.

Tímto setkáním jsme se chtěli našim zákazníkům přiblížit i po stránce neformální a zároveň jim poděkovat za dosavadní spolupráci.

*Celý pracovní tým Sokolov by tímto chtěl, ještě jednou popřát všem svým zákazníkům zdárný start do Nového roku 2007, hodně štěstí, zdraví a samé solventní zákazníky.*

## Střechy Praha

Mgr. Věra Vodrážková, PRVNÍ CHODSKÁ

**Máme tady nový rok a nový rok stavebních veletrhů začíná již tradičně na pražském Výstavišti v Holešovicích, kde se ve dnech 25. – 27. 2007 koná 9. ročník mezinárodního veletrhu Střechy Praha.** Veletrh je největší přehlídkou střešních materiálů, krytin, oken, doplňků a výrobků pro půdní vestavby, izolací, řemesla a služeb pro stavbu a renovaci střeš.

PRVNÍ CHODSKÁ jako jeden ze zakladatelů výstavy na ní rozhodně nemůže chybět. Stánek budeme mít umístěn na stejném místě jako každý rok. Těšit se můžete na prezentaci tradičního sortimentu a především na představení



produktových novinek pro rok 2007. Zatím Vám ale schválně nebudeme prozrazovat, o jaké novinky jde – přijďte se podívat a uvidíte.

Podle informací od firmy Střechy Praha s.r.o. by na výstavě neměl chybět žádný z klíčových dodavatelů ze

střechařské branže a naopak přibyla řada drobnějších vystavovatelů. Dá se tedy předpokládat, že si na výstavě určitě dokážete najít něco, co Vás do další práce bude inspirovat a pomůže Vám posunout Vaše podnikání zase o kousek dál.

*Ze strany organizátorů je připravena řada odborných přenášek, praktické ukázky a bezplatná poradenská centra pro širokou veřejnost. Novinkou je sekce s názvem „Zastřešíme Vaše bydlení“. Souběžně bude probíhat výstava Úspory energií a obnovitelné zdroje s bohatým doprovodným programem.*

*Program soutěží bude rovněž stát za to – tradiční Zlatá taška o nejlepší exponáty, MetalStar, Střecha a detail, soutěž zručnosti učňů v oboru pokrývač, klempíř a tesař. Proběhne i návštěvnická soutěž o nejpoutavější expozici a denní losování vstupenek o střechu zdarma a další atraktivní ceny.*

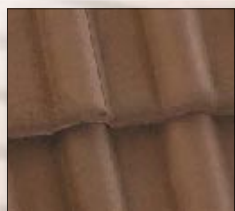
**Otevřeno bude ve čtvrtek 25. a v pátek 26. 1. od 9 do 18 hodin, v sobotu 27. 1. pak od 9 do 17 hodin – neváhejte, přijďte a nenechte si ujít největší střechařskou událost roku!**

## Novinky

### Nové produkty BRAMAC

Společnost Bramac začala vyrábět nové střešní tašky – BRAMAC NATURA. Tento model je tvarově shodný s modelem Classic, bude však dodáván pouze v jedné barvě (měděná) a má povrchovou úpravu identickou s Moravskou taškou PLUS. I přes velmi příznivou cenu zůstane zachována záruka 30 + 15 let (viz. záruční podmínky Bramac) a také bezplatné technické poradenství a výpočet potřeby materiálu.

Dalším výrobkem nově uvedeným na trh je STABICOR-M. Jde o okapový systém z pozinkovaného plechu



střešní tašky – BRAMAC NATURA. Tento model je tvarově shodný s modelem Classic, bude však dodáván pouze v jedné barvě (měděná) a má povrchovou úpravu identickou s Moravskou taškou PLUS. I přes velmi příznivou cenu zůstane zachována záruka 30 + 15 let (viz. záruční podmínky Bramac) a také bezplatné technické poradenství a výpočet potřeby materiálu.



s ochrannou barevnou vrstvou. Žlaby a svody budou dodávány polepené ochrannou transportní fólií. Díky důmyslnému spojovacímu systému odpadá nutnost pájení nebo lepení.

### DELTA® FORUM

#### – certifikační setkání Dörken

Od počátku ledna do konce března proběhne v různých regionech ČR jednáct certifikačních setkání firmy Dörken určené pro pokrývače, tesaře, klempíře a sádkartonaře. Hlavním tématem bude sanace šikmých střech foliemi z programu DELTA® Premium. Představena bude také novinka z roku 2006 DELTA® - Maxx-Titan. Více informací najdete na stránkách [www.dorken.cz](http://www.dorken.cz)

### VELUX – snížení cen některých výrobků

Od 1. ledna platí nový ceník VELUX, v němž došlo k poměrně výraznému snížení cen u následujících skupin

produktů: okna GG 3059 a 3073, okna GGU 0059, okna, doplňky RFL (roleta s postranními lištami), PAL (lamelová žaluzie) a DKL (roleta Siesta).

### Nový střešní výlez Velux GXL

Na výstavě Střechy Praha představí společnost VELUX Česká republika, s.r.o. nový produkt – střešní výlez GXL, který je určen pro pohodlný výstup na střechu z obytných místností. Výlez GXL je vybaven ventilační klapkou a izolačním dvojsklem. (součinitel prostupu skla  $U = 1,2 \text{ W}/(\text{K} \times \text{m}^2)$ , pro celé okno  $U = 1,5 \text{ W}/(\text{K} \times \text{m}^2)$ ). Světlý rozměr výlezu je cca  $50 \times 93 \text{ cm}$ , vnější rozměr okenního rámu je  $66 \times 118 \text{ cm}$ .



## Dejte svému domu novou tvář

Lindab Rainline je barevně stálý, bezúdržbový a lehce instalovatelný okapový systém zhotovený z oceli. Díky ochranné povrchové úpravě je odolný proti korozi a to zaručuje jeho dlouhou životnost.

Je k dostání v osmi barevných provedeních, které můžete využít k dokonalému sladění barev vašeho domu. Nechte se inspirovat naší novou brožurou. K nahlédnutí u vašeho nejbližšího prodejce střešních systémů.

Seznam prodejců a další informace naleznete na [www.okapyprovas.cz](http://www.okapyprovas.cz)



Střešní výlez lze osadit do střechy se sklonem od 15° do 85°.

### Odvětrávací komplety TONDACH

Již dříve zahrnoval systém Tondach prostupy na odvětrání kanalizace popř. digestoře a anténní prostupy. Zpočátku byly tyto prvky systému řešeny v plastu, ale vzhledem k jejich nižší životnosti než má pálená krytina, se začalo s výrobou keramických prostupů. V první fázi se produkovaly prvky, které byly hodně vysoké, a tudíž i málo stabilní.



V průběhu druhé poloviny roku 2006 se začalo s výrobou a postupně i dodávkou nových typů prostupů. K tomu účelu došlo i ke změně tvaru prostupových tašek Falcovka 11, Srdcovka 11, Stodo 12 a bobrovka, na které se aplikuje buď nástavec pro anténu (jehož použití je od 20° do 45°), popřípadě nástavec pro odvětrání, který se dodává jako komplet s flexi hadicí se stahovacím páskem, těsnicí pryžovou manžetou a a butyl páskou – oboustrannou.



Díky tomuto kompletu je možné bez problémové utěsnění tohoto prostupu přes případná podstřešní hydroizolační opatření.

### RoofLITE

Od 1. 12. 2006 jsou okna RoofLITE dodávána s lepším zasklením ( $U = 1,6 \text{ W}/(\text{K} \times \text{m}^2)$ ) za stejnou cenu. Od stejného data se také pyšní logem PEFC (používání dřeva ze zákonných, kontrolovaných a udržovaných zdrojů), a ke všem velikostem můžete namontovat originální předokenní markýzu MAR. Před příchodem jarní sezóny stihneme ještě uvést na trh novou roletu RAR, a to v modré a béžové barvě. Zkuste ekonomicky slabším investorům navrhnout okno RoofLITE s vynikajícím poměrem cena/výkon, může to pro ně i pro Vás být to správné řešení!

### ROTO inovuje

V roce 2006 představí firma ROTO STAVEBNÍ ELEMENTY několik zajímavých produktů, například nový typ lemování, který umožňuje zapustit střešní okna ROTO hluboko do střešního pláště tak, že vnější povrch oken je v jedné rovině se střešní krytinou. Těšit se můžete i na nové řešení pro dvojici oken vedle sebe – bez krokve mezi



okny, s originálním řešením lemování a vnitřního prefabrikovaného ostění pro tuto dvojici, nebo na elektricky ovládané střešní okno ROTO TRONIC se zabudovaným dešťovým senzorem.

### Výstavní sleva ROTO

Od 25. do 29. ledna u nás můžete se speciální výstavní slevou 10% k Vaším stávajícím rabatům objednat střešní okna ROTO řad 435H, 435K a 439H. Na okna řady 735 (tedy 735K a 735H) bude u příležitosti výstavy poskytnuta dokonce dodatečná sleva 15%. Akční podmínky se vztahují na okna všech rozměrů, zateplená i nezateplená, ale pouze v hliníkovém provedení. Vývoz je nutný nejpozději do 31. 3. 2007. Více informací na našich prodejnách, případně přímo na stánku PRVNÍ CHODSKÉ na výstavě Střechy Praha 2007.

### KM BETA mění podmínky

Udržet ceníkové ceny základních tašek na stávající úrovni se rozhodl výrobce betonových krytín a vápenopískových bloků KM BETA. Tento vstřícný krok k investorům však musel být vyvážen snížením procenta poskytovaných slev. Zvláště při zpracování nabídek na tuto krytinu tedy dejte pozor na to, zda při výpočtech uvažujete s Vaším letošním rabatovým listem!

### Ukončení výroby Bochemit LAZUR

Od 1. 1. již není vyráběn Bochemit Lazur. Všechny ostatní ochranné nátěry na dřevo od Bochemie můžete ale nadále zakoupit na našich pobočkách.



10 let  
záruka

na střešní okna  
a lemování VELUX  
namontovaná  
s montážní  
sadou BDx

## Podkroví podle vašich představ

**Se systémem VELUX si můžete  
užívat pohodlí vašeho domova.**

Systém VELUX – to jsou:

- střešní okna
- montážní doplňky
- lemování
- dekorativní a zastíňovací doplňky
- předokenní rolety
- elektrické ovládání

**U vybraných výrobků  
od 1. 1. 2007 snížení cen.**

### NOVINKA

**Střešní výlez GXL  
pro obytné místnosti**

Více informací získáte u svého prodejce  
nebo na [www.velux.cz](http://www.velux.cz)

# Střechy v extrémních podmínkách

Jakub Nepraš, PREFA ALUMINIUMPRODUKTE s.r.o.

V Třeboni jsem letos o vánocích v souvislosti se zatím mírnou zimou slyšel pěkné přísloví: „Finančák a únor nikomu nic neodpustí“. Myslím, že je to trefné, nenechme se ukolébat pár teplými týdny. Již několik let mám co do činění se střechami PREFA a čím dál tím víc s uvědomuji, že příroda nám opravdu nechce nic odpouštět. A čím dál tím víc si vážím zásad PREFY v technické a výrobní oblasti. To, co prošlo prověrkou v nejvyšších polohách Alp, je stejně nekompromisně prosazováno i v nížinách. Nemusím ani připomínat, že ten, kdo dělal střechy s PREFOU, mohl v loňské zimě klidně spát. Skutečně nám neodešel ani jeden žlab, neprotekla žádná střecha. Pokusím se zamyslet nad tím, proč tomu tak je.



Obr. 1 Okna Velux ve Frýdlantu n.O.

## 1. Na střeše je vše pevně spojeno falcem.

Žádné přeložení, dokrytí apod. I oplechování střešních oken je spojeno dvojitým falcem s krytinou. (obr. č. 1). Žádné spojování krytiny pomocí šroubů v ploše střechy. Úžlabí je rovněž s krytinou vždy spojeno drážkou. (obr. č. 2)



Obr. č. 2 Úžlabí na Benecku cca 900 m.n.m

## 2. Pořádné háky na žlaby.

Tloušťka plechu na žlab je stanovena v Pravidlech pro klempířské práce, které

vydal Čech KPT. Dimenze žlabového háku je již „jen“ na výrobcí. Kdo si zkusil pevnost háků PREFA, ví o čem hovořím. Pro řadu střech jsou potřeba prodloužené háky. Specialitou PREFY jsou horské háky (zatím jen v rozměru 333). O tom, co vydrží, se můžete přesvědčit z obrázkem č. 3. Byl pořízen v lednu 2006. Na jaře led roztál a jak vypadal ten samý žlab, je vidět na snímku č. 4.



Obr. č. 3 leden 2006



Obr. č. 4 duben 2006

## 3. Větrané střechy bez použití větracích tašek

Větrací tašky ke všem modelům PREFY jsou samozřejmě k dispozici. Všichni však víme co dokáže prachový sníh natropit, dostane-li se do odvětrávací mezery. Hřeben Jet Lüfter dokáže odvětrat sám vzduchovou mezeru tvořenou kontralatí až 5 cm. Je konstruován tak, aby většina prachového sněhu prolétla ze střechy ven. Perfektně fungující odvětraná střecha na hotelu Hořec v Peci. (obr. 5 a 6)



Obr. č. 5 Pec p. Sněžkou leden 2006



Obr. č. 6 Pec p. Sněžkou duben 2006

## 4. Veškeré prvky jsou z hliníku, žádná umělá hmota.

Jistota dlouhověkosti střechy je zaručena i tím, že veškeré prvky jsou vyrobeny z kovu. Většina střech je z hliníku, měděná střecha PREFA je v ČR jen jedna a vzhledem k poklesu zájmu o měděné výrobky, je již vyráběn měděný sortiment jen v jediném závodě, v německém Wasungenu, a to pouze na zakázku. Ze snímku 7 je zřejmé, že i větrací mřížka či odvětrání kanalizace jsou z kovu. Žádné změny barev, žádné křehnutí na slunci.

Závěrem jen malá poznámka: je samozřejmostí, že specializovaní prodejci střech jakými jsou Dachdecker a PRVNÍ CHODSKÁ mají ve svém sortimentu PREFU. Navíc však u nich můžete využít profilování svitkových plechů, ohýbání na přesné míry a rychlé dodávky okapových systémů.



Obr. č. 7 Kubova Huť

# Materiály DELTA a sanace šikmé střechy z vnější strany

Jiří Ledvinka, Dörken



## Problém:

Šikmá střecha na pohled dobře provedená, ve skladbě střešního pláště jsou však zabudovány hrubé chyby – nejčastěji v provedení parotěsné zábrany, které jsou opravitelné pouze dvěma způsoby:

- rozebráním vnitřního opláštění a sanací z interiéru,
- sanací z vnější strany střechy s ponecháním vnitřního obkladu.

Protože se však dá očekávat, že ten, kdo neprovedl správně parotěsnou zábranu, neodvedl ani dobrou práci při zateplení střechy, lze druhým uvedeným způsobem

tepelně-izolační vlastnosti střechy ještě vylepšit.

## Řešení:

Střecha se rozebere až k vnitřnímu obkladu, na nějž se případně položí tenká deska, např. kročejové izolace, k překlenutí šroubů či jiných kotvicích prvků. Po vzduchotěsném provedení sanační parobrzdy DELTA-Sd-FLEXX se doplní izolace do plné výše krokve a přes krokve se položí větotěsná membrána DELTA MAXX PLUS (úspora za vytápění až 9%).



Všechny tyto kroky se provádějí bez přerušování chodu domácnosti (ovšem za předpokladu příznivého počasí).

Díky technickým vlastnostem parobrzdy DELTA-SD-FLEXX je možné její položení přes krokve (což u žádné jiné parotěsné zábrany není možné). Fólie reaguje na teplotu a vlhkost vzduchu a bodově nebo plošně mění své difúzní vlastnosti, což pro náš případ sanace je přesně to, co pro správnou funkci střešní skladby potřebujeme.

Více informací na uvedených prodejních místech nebo na [www.dorcen.cz](http://www.dorcen.cz).

## STŘEŠNÍ OKNA ROTO VÍC NEŽ JEN SVĚTLO...

### VÝSUVNĚ-KYVNÉ STŘEŠNÍ OKNO ROTO 735 K WD

- ojedinelá konstrukce umožňuje volný pohyb a využití prostoru
- pro ovládání všech funkcí okna jedna klíka dole na rámu
- celoplastové provedení z profilů Rehau
- 100% odolnost proti vlhkosti a kondenzátu
- nejvyšší zateplení na trhu
- bezpečnostní sklo proti kroupám
- bezpečnostní tříbodové zavírání
- bezúdržbové střešní okno



... VÍC NEŽ JEN SVĚTLO

ROTO stavební elementy s.r.o.  
Strašnická 43, 102 00 Praha 10 - Hostivař  
Tel.: 272 651 428, Fax.: 420 271 750 187

e-mail: [roto.cz@roto-frank.com](mailto:roto.cz@roto-frank.com), [www.roto-frank.cz](http://www.roto-frank.cz)

## Josef Vlasák

**DACHDECKER, CHOMUTOV**  
26 let

### *Uplynulý rok 2006 byl určitě neobvyklý, jak byste tento rok zhodnotil?*

Dalo by se říci, že každý rok je svým způsobem neobvyklý, stejně tak loňský. Měli jsme všichni určitě stále co na práci. Velice dlouhá zima, teplé a deštivé léto a nakonec podzim, který nám umožnil jet hlavní sezónu na plné obrátky. Rok 2006 byl dle mého názoru pro celé střechařské odvětví rokem úspěšným. Podařila se zdárně realizovat naprostá většina zakázek a díky příznivému podzimnímu počasí některé realizační firmy začaly a dokončily střechy, které byly naplánovány až na jarní období.

### *Co vás tedy v tomto roce mile překvapilo?*

Dlouho jsem nad touto otázkou přemýšlel a začínal jsem dostávat obavy, že nenajdu jednoznačnou odpověď. Ale nakonec ano, nejvíce mě překvapila spolupráce s jednotlivými zákazníky a vztahy, které jsme si navzájem v tomto roce vybudovali. Samozřejmě jsme společně neřešili jen příjemné záležitosti, ale vždy jsme nakonec dospěli k nalezení uspokojivého řešení. Musím přiznat, že mi teď v zimním období chybí ten obvyklý „frol“ a kontakt se všemi našimi zákazníky.

### *A co vás naopak udivilo nemile?*

Zde mám jednoznačnou odpověď. V letošním roce se projevil něco, co bych nečekal. Někteří výrobci střešních materiálů se nedostatečně připravili na sezónu a dostali nás i realizační firmy do komplikovaných situací, kdy jsme museli u výrobců doslova bojovat o dodání zboží. Věnovali jsme tedy spoustu zbytečného úsilí na zajištění zboží na úkor péče o zákazníky. V závěru však většina dodávek ve spolupráci s dodavateli dobře dopadla a mohli jsme si oddechnout, že jsme uspokojili potřeby našich zákazníků.

### *Očekáváte na Vaší pobočce nějaké zásadní změny?*

Prodejní sklad DACHDECKER Chomutov již dva roky hledá nové vhodné místo pro umístění skladových prostor.



Nynější prostory jsou pro potřeby optimálních skladových zásob a rozšíření potřeb pro klempíře nedostačující. Budeme tedy v oblasti Chomutova nadále hledat vhodný areál pro přestěhování celého skladu a zřízení klempířské dílny. Nejvíce sil v tomto směru budeme vyvíjet v zimě tak, abychom mohli optimálně případné přestěhování zajistit bez omezení prodeje a služeb pro naše zákazníky.

### *Na konci roku proběhla předvánoční setkání se zákazníky, jaká další plánujete?*

Nejprve bych se vrátil k vánočním akcím. Věřím, že se všem pozvaným hostům setkání líbila. Celé týmy prodejních

pro vývoj v oblasti servisu jednoznačně chápeme rozšířené zajištění dopravy materiálu a další možnosti v oblasti služeb pro klempíře. Techniku pro tyto služby k dispozici máme, jen je zapotřebí přeorganizovat a doplnit personální obsazení skladu tak, abychom mohli tyto služby provozovat v plném rozsahu. Předpokládám, že se nám tento záměr podaří splnit ještě do léta.

### *Loňský podzim byl neobvykle teplý a suchý – v čem se to nejvíce projevil?*

Celý podzim byl pro všechny střechaře nabitý prací. Teplé počasí dovolilo přesunout spoustu zakázek ještě do roku 2006 a zdárně je dokončit. Počasí dalo

# Jak to vidí

skladů připravily celé zajištění jednotlivých večerů a společně se všemi hosty jsme se skvěle bavili. Ale teď již k plánům pro následující období. DACHDECKER Chomutov chce ve svém regionu připravit sportovně společenské setkání na jaře, tedy v období, kdy bude hezké počasí a v hojné účasti našich zákazníků nebudou bránit dovolené. Program si necháme jako překvapení.

### *Myslíte si, že byste mohli ještě vylepšit servis pro zákazníky? V jakém směru?*

Stále je co vylepšovat, jako hlavní impuls

možnost dohnat loňskou dlouhou zimu a úspěšně celý rok zakončit.

*Závěrem bych chtěl poděkovat našim zákazníkům za přízeň, kterou nám věnovali v minulém roce, a popřát mnoho pracovních i osobních úspěchů v roce 2007. Prodejní týmy společnosti DACHDECKER spol. s r. o. se těší na další spolupráci.*



**Ing. Milan Sartorius**

**PRVNÍ CHODSKÁ, PLZEŇ**  
**39 let**

*Uplynulý rok 2006 byl určitě neobvyklý, jak byste tento rok zhodnotil?*

Pro mně to byl rok stavebního boomu. Prakticky ve všech ukazatelích jsme vykazali výrazně vyšší čísla než loni, takže ho hodnotím jako úspěšný.

*Co vás tedy v tomto roce mile překvapilo?*

Myslím, že lidé začali hledět více na kvalitu než cenu. U tvrdých krytin se to projevilo zvýšeným procentem prodaných tašek v glazovaném provedení u pálené krytiny a „protektorovaného“ provedení u krytiny betonové.

*A co vás naopak udivilo nemile?*

Nepřipravenost některých výrobců střešních krytin na zvýšenou poptávku. V určitých kritických obdobích loňského roku nestačili výrobou pokrývat naše požadavky, a tím následně docházelo k prodlužování dodacích lhůt z našeho skladu a k nespokojenosti našich zákazníků s našimi službami.



samozřejmě i včasné zaplacení. Každá část tohoto řetězce je, ač se to mnohým nezdá, hodně časově náročná, a proto hledáme cesty jak tyto procesy zrychlit. Chceme přesvědčit zákazníky, aby co nejvíce komunikovali pomocí e-mailu a internetu. Na našich internetových stránkách si zákazník může v partnerské zóně najít ceníky, prohlášení o shodě, technické listy a certifikáty všech nabízených materiálů. Rádi bychom někdy v budoucnu partnerskou sekci upravili tak, aby tam smluvní a registrovaní zákazníci měli možnost najít a zkontrolovat všechny své faktury

Počátkem ledna dokončíme zateplení klempířské dílny. Chceme tím zlepšit podmínky pro práci v zimních měsících.

Dále plánujeme přestavbu budovy, kde se nachází naše prodejna, s cílem zvětšení prodejní plochy prodejny.

*Na konci roku proběhla předvánoční setkání se zákazníky, jaká další plánujete?*

Na konci ledna zveme naše zákazníky na výstavu Střechy Praha 2007 a v březnu se spolu s našimi zákazníky těšíme na další ročník „PRVNÍ

# vedoucí prodejny

*Myslíte si, že byste mohli ještě vylepšit servis pro zákazníky? V jakém směru?*

Celofiremně se chceme zaměřit na bezpečnost práce. Proto jsme zákazníkům zprostředkovali školení bezpečnosti práce ve výškách a s motorovými pilami, které proběhne v lednu. Dále bychom chtěli zlepšit celý proces od poptání nebo objednání zboží zákazníkem až po dodání zboží na stavbu a následně

a další související účetní doklady. Co se týče plateb, máme zřízeny pro zrychlení převodu peněz účty u více bank a zákazníci samozřejmě mohou na prodejně použít pro bezhotovostní úhradu faktur terminál pro platbu kreditními kartami.

V oblasti půjčování náradí a pracovních pomůcek uvažujeme o rozšíření půjčovny o lešení.

*Očekáváte na Vaší pobočce nějaké zásadní změny?*

CHODSKÁ CUP” ve fotbale v hale Lokomotivy v Plzni.

*Loňský podzim byl neobvykle teplý a suchý – v čem se to nejvíce projevilo?*

Sezona se prodloužila prakticky až do Vánoc. Ještě v pátek 22. 12. jsme vyváželi na stavbu 4 střechy. To nebylo v minulých letech obvyklé.

# Podnikatelská poradna

Ing. Vladimír Zábranský, PRVNÍ CHODSKÁ

*Během své patnáctileté podnikatelské činnosti jsem se ujistil v tom, že k výsledku podnikání vede mnoho cest a nikdo nedokáže říci, která je ta správná či špatná. Některá cesta je přímější, jiná plná různých zatáček a slepých uliček, další cesta je kratší, ale časově náročnější a jiná zase delší, ale k cíli se dostaneme rychleji. Jsou i cesty přibližně stejné, a přesto po nich někdo dojde k cíli dříve, jiný později a někdo třeba nedojde vůbec. Vždy totiž záleží i na úsilí, které ke zdolání cesty vynaložíme. A neméně důležitá je i zvolená strategie a úsilí vytrvat až k vysněnému cíli*

*Osobně jsem vyzkoušel nespočet cest, včetně těch nejrychlejších a relativně neúspěšnějších až po ty se slepými uličkami. I při jejich zdolávání jsem se však snažil poučit ze svého dočasného nezdaru a nabit další pozitivní energií jsem se vydal dál, poučen a připraven na další překážky. Často jsem také reagoval na rady zkušenějších kolegů v branži, kteří mně dost často pomohli v hledání „té správné cesty“. Takto tedy, krok za krokem, jdu neustále „svoji cestou“ k jednotlivým postupným cílům a v mém případě jde o nepřetržitý proces neustálého přibližování k stanovenému cíli.*

*Ve svých, doufejme, že pravidelných, příspěvcích bych rád zkusil poradit postupně i Vám, majitelům realizačních firem, jak se dostat co nejlépe k danému cíli Vašeho podnikání a usnadnit Vám tak Váš podnikatelský život. Mé úvahy nejsou rozhodně jedinou možností, jak danou problematiku řešit. Budu se v nich však snažit zúročit mé „střechařské“ i manažerské zkušenosti způsobem, kterému věřím, a jsem přesvědčen, že Vás mohou posunout dále.*

## 1. Jasně formulovaná vize

Již jsem se dnes v úvodu svého článku zmínil o cestách, které vedou k výsledku či cíli podnikání. A to je alfa omega podnikatelských úvah. Vždy při zahájení podnikání (je možno i během podnikání nově stanovit, případně změnit) je nejdůležitější jasně formulovaná vize, proč podnikám, a jak si představuji svoji firmu. Úvahy se mohou lišit – mohou chtít firmu, která například bude:

- největší z hlediska zaměstnanců v ulici, městě, kraji či jiném územním celku,
- nejziskovější v rámci pokrývačské branže,
- mít největší obrát v oblasti plochých střech v kraji
- proslulá svojí kvalitní prací,

- solventní a vždy schopná dostát svým závazkům,
  - příjemná pro zaměstnance svojí kulturou,
  - výjimečná používanými technologiemi a otevřená k inovacím,
- ... a dalších možností je nespočet ...

Velmi důležité, abych si mohl za svoji vizi stát je, abych ji dokázal prezentovat veřejně (třeba v rodině, kamarádům, zaměstnancům), a neměl z toho nějakou obavu. Znáám mnoho pokrývačů, kteří sice chtějí ziskovou, solventní firmu, ale nedokáží si představit, že by zákazníkovi řekli, že do zakázky nejdou, protože potřebují zisk k rozvoji své firmy a daná zakázka to neumožňuje. Radši mlží a zakázku odmítnou spíše pod záminkou, že mají moc práce a podobně. U těchto lidí stačí jen málo. Stačí, aby si jasně nadefinovali a upřesnili tak svoji vizi a následně strategii, jak se ke svému cíli dostanou.

Horší je to u pokrývačů, kteří žádnou vizi nemají. Každý z nás je zná – podnikají již několik let, neustále jezdí pro materiál ve starém Trabantu či Wartburgu a nejsou vůbec ničím výjimeční, skoro se až divím, kde berou tolik práce. Zde je nutný hlubší rozbor, proč se profilují jako firmy bez vize. Zda jim mají a neumí ji jen úspěšně prodat, či neví jak si vizi zformulovat. Věřím, že je naprostá menšina našich zákazníků, kteří si myslí, že jim k podnikání nepotřebují. Ti poslední ani dále nemusí číst tyto řádky, protože je to pro ně ztráta času.

Pro ty ostatní mám tedy první základní vzkaz: zkuste se zamyslet a říci si jednou, pokud možno krátkou větou: Jakou pokrývačskou firmu chcete mít? Tu větu (vizi) si napište a vezměte v úvahu, že by měla být pochopitelná i pro člověka, který jí bude číst poprvé. Podařilo-li se Vám to naformulovat během pár vteřin, pak jste o tom jistě v minulosti přemýšleli a jste na správné cestě. Trvá-li Vám to déle, hledáte-li vhodná slova, je nejvyšší čas si udělat jasnou inventuru dosavadního podnikání a zkusit si svoji vizi nově nadefinovat tak, aby odpovídala současnému stavu Vaší firmy.

Myslím, že je důležité o této vizi přesvědčit své zaměstnance. Určitě nemá smysl zaměstnávat někoho, kdo nevěří myšlenkám a vizím svého šéfa. Proto, chci-li například mít firmu proslulou kvalitní prací, musím se zbavit lajdáků a dalších zaměstnanců, kteří mi

moji vizi mohou kazit. Dovedu si představit, že po seznámení zaměstnanců s vizí firmy, je naformulovaný text umístěn na viditelném místě provozovny tak, aby každému byl na očích. Při každodenní práci je možno pak konfrontovat vizi se zkušeností. Není nic horšího, dochází-li k rozporu slov a činů. Znáám například manažera, který neustále chodí na schůzky pozdě, ale do firemního kodexu zakomponuje větu „choď včas, abys nezdržoval ostatní“. Co si o něm a jeho vizi mohou myslet jeho zaměstnanci? Tento zjevný rozpor degraduje pak zbytek kodexu na cár papíru, a to i přesto, že se v něm našlo několik hodnotných myšlenek.

Ale vraťme se ještě k vizi. Budu rád, napíšete-li nám na toto téma nějaké poznámky či otázky. Jsem připraven s kolektivem spolupracovníků na ně pravidelně odpovídat. Rovněž v případě, že máte zájem o zformulování Vaší podnikatelské vize, jsme připraveni na to reagovat, a po seznámení s Vaší firmou Vám pomoci nalézt správný podnikatelský cíl.

**Proto se nestydte a svůj dotaz zašlete na adresu [poradna@chodska.cz](mailto:poradna@chodska.cz).**

*K napsání výše uvedeného textu mne přiměl rozhovor, který jsem vedl před mnoha lety s jedním vysoce postaveným manažerem nejmenovaného dodavatele střešních krytin. Onen manažer se mne po dlouhém večeru, kdy jsme společně s ještě pár přáteli se střechařské branže slavili mé narozeniny, ptal v časných ranních hodinách: A jaká je tvoje vize Vladimíre? (a to prosím střídavě v němčině a angličtině). Aby to nebylo tak jednoduché, u stolu byl ještě přítomen jeden z mých partnerů, pokrývačů a jeho syn. Zkuste si někdy naformulovat svoji vizi v cizím jazyce před někým relativně cizím, když jste to nikdy před tím tak nedělal. Zkusil jsem první myšlenku, ale partner mi odpověděl: ale to není žádná vize – jakou máš vizi? A tak mne trápil více než hodinu, než to vzdal. A já si uvědomil, jak je důležité mít svoji vizi, kterou dokáží stručně říci i před někým dalším. Za onen večer jsem tomu zahraničnímu manažerovi dodnes vděčný, a protože mezitím postoupil v rámci své firmy na post nejvyšší, jsem s ním neustále v kontaktu a každým rozhovorem s ním se posouvám dodnes dál a dál. Také jsem mu již stačil říci: Děkuji příteli, již mám jasně naformulovanou vizi. A to i díky Tobě ...*

# Rychlost, přesnost, efektivita, komfort

ITW Construction products ČR s.r.o.

Tato hesla jsou v současné době skloňována ve všech pádech.

Stavebnictví je jedním ze stále rostoucích oborů nejen v České republice.

To s sebou nese větší nároky na pracovníky ve stavebnictví. S nedostatkem kvalitních pracovních sil však nastává problém jak stále rostoucí stavební výrobu stihnout v termínech, s menším počtem lidí, kvalitně a pohodlněji.

Odpovědí na tyto problémy může být zařízení dostupné techniky.

Chtěli bychom Vám představit jeden z přístrojů, který může být velkým pomocníkem pro střechařské firmy:

## Plynový hřebíkovač Paslode Impuls 350/90 CT

*Impuls 350 je jedním z řady plynových hřebíkovačů Paslode pracujících na bázi spalovacího motoru a používajících stlačený plyn jako pohonné medium.*

*Tento hřebíkovač je speciálně vyvinut pro pokrývačské a tesařské práce (základy, laťování a výrobu dřevěných konstrukcí).*



### Výhody:

- ▶ hřebíkovač vyvinutý speciálně pro střechařské práce
- ▶ široký sortiment hřebíků v délce 50-90 mm a různém provedení (ocelové, pozinkované, nerezové, hladké nebo v kroužkovém provedení)
- ▶ není potřeba dalšího zařízení (kompresor, hadice)
- ▶ dobře ergonomicky zpracováno, lehce ovladatelný
- ▶ velmi spolehlivý přístroj s jednoduchou obsluhou a údržbou
- ▶ rychlost 2 výstřely za sekundu
- ▶ přesnost
- ▶ komfort
- ▶ dostupnost
- ▶ zvýšení rychlosti při laťování – 2x
- ▶ zvýšení rychlosti při bednění – 5x

Technická data:	
délka hřebíku	50 – 90 mm
průměr hřebíku	2,8 – 3,1 mm
rychlost výstřelu	2 hřebíky/sec
váha	3,1 kg
výška	368 mm
délka	525 mm
kapacita zásobníku	55 hřebíků
kapacita plyn.bombičky	1100 výstřelů
kapacita baterie	4000 výstřelů/1 nabití



**Další produkty najdete na  
[www.paslode.cz](http://www.paslode.cz)**



## Betternit, Dominant, Horal

*Krytiny Betternit, Dominant a Horal se vyznačují mimořádně působivým estetickým vzhledem, což je předurčuje i pro pokrývání střech historických a památkových objektů. Jsou lehké - jejich velkou předností je nízká hmotnost a z toho vyplývající snadná manipulace a nízké zatížení krovů. Jsou vysoce odolné - speciální povrchovou úpravou je dosaženo tvrdého a otěruvzdorného povrchu. Betternit, Dominant a Horal jsou zárukou spokojenosti několika generací majitelů staveb.*

### Pokládka krytiny na latě.

Podmínkou dlouhé životnosti střechy je její větrání. Střešní krytina a střešní plášť je větraný otevřenou vzduchovou mezerou pod krytinou.



Z těchto důvodů je krytina položena na latě a kontralatě, které zajišťují průchod vzduchu. Při dodržení všech zásad, které jsou součástí montážního návodu, poskytuje Cembrit na maloplošnou krytinu záruku 30 let. Prodloužení záruky z původních 10 let na stávajících 30 let svědčí o naší důvěře ve své výrobky.

### Kde padá více sněhu:

Pro pokládku s vyšší sněhovou pokrývkou máme výběr mezi krytinou HORAL ve tvaru šablony a nebo dvojitého krytí obdélníkem. Pokládka se řídí podle klimatických oblastí.

### Co je to krytina HORAL:

Krytina HORAL je Česká šablona zesílená v tloušťce materiálu s větší únosností. Výrobek je modifikován do oblastí s větším zatížením sněhové pokrývky. Po letošní sněhové nadílce získává oblibu i v méně exponovaných klimatických oblastech, kde původně krytina HORAL nebyla cíleně nabízena.

V exponovaných oblastech je vhodné použít i Anglický a Dánský obdélník. Montáž se provádí ve dvojitě pokládkce. Je sníženo riziko zafoukání prachového sněhu a nosnost krytiny je velmi dobrá. Obdélník můžeme použít i u střešních ploch s nižším sklonem než u šablony.

## Vlnitá krytina - jako novinka?

Vlnitá krytina jako tradiční materiál pro krytí velkoprostorových hal, nachází uplatnění i v současnosti.

Paropropustnost, únosnost, rychlá montáž, životnost, nehořlavost, užitná hodnota jsou rozhodujícími vlastnostmi pro výběr této krytiny.

Krytina se vyrábí moderními technologiemi, jejíž materiál obsahuje vstupní ekologicky nezávadné komponenty: cement, procesní vlákna a výztužná PVA vlákna. V současnosti zaznamenáváme větší poptávku na tuto krytinu a to v segmentu zemědělství a bytových domů.

### Vlnitá krytina na vaznice „Z“.

V zemědělství se kromě tradiční montáže na dřevěné vaznice prosazuje montáž na ocelové vaznice tvaru „Z“. Montáž je snadná při použití samořezných vrtů do ocelové konstrukce.



Při použití samořezných vrtů do oceli je nutno přihlídnout ke dvěma specifickým zásadám:

- 1) vlnovka délky 2500mm se musí připevňovat i ve středu vlnité krytiny, tedy ke každé vaznici.
- 2) dotažení šroubu se řídí deformací gumové podložky.

Rozhodujícím faktorem při výběru krytiny pro větší plochy střech je její samonosný profil zvláště u typu A5, který splňuje požadavky projektanta při řešení statického zatížení střešní konstrukce.



K jednoduchému prosvětlení podstřešního prostoru pak slouží příslušné doplňky k vlnité krytině.

### Novinka roku 2006 - A6 Expres.

V loňském roce jsme uvedli v nabídce Cembritu novinku, vlnitou střešní krytinu A6 Expres. Její předností jsou předvrtané otvory a useknuté rohy, tedy zdánlivě drobné detaily, které však dokáží ušetřit až polovinu času potřebného k pokládce.



je to tak lehké ...

**OBNOMA STŘECH  
REKONSTRUKCE**

**30 let**   
**záruka**

# FALCUJEME S PŘEHLEDEM...

Štěpán Lášek, LINDAB s.r.o.

V minulém čísle Dachrevue jsme Vám přinesli odpovědi na nejčastější dotazy týkající se okapového systému Lindab Rainline a lehké střešní krytiny Lindab Topline. Dnes Vám nabízíme několik důležitých rad a tipů k montáži střešní krytiny Seamline – materiálu PLX, speciálně určenému pro drážkovou krytinu, která je svou vysokou kvalitou, charakterem a způsobem montáže předurčena k užití do náročných horských podmínek. Na otázky, které jsou často kladeny prostřednictvím internetové poradny nebo přímo při školeních Lindab, odpovídá Štěpán Lášek, produktový manažer Seamline a Coverline, Lindab s.r.o.

## **Jaký může být vliv sněhové pokrývky na povrch plechové krytiny Lindab Seamline?**

Přítomnost sněhu nemá přímý negativní vliv na povrch ani jádro krytiny Lindab Seamline. V samé podstatě se jedná o lakovaný plech. Lak je tvrzený a sníh ani zmrazky ho nemohou poškrábat. To se však může přihodit při pohybu na střeše, nebo shazování sněhu kovovými nástroji, proto je při těchto činnostech namístě zvýšená opatrnost.



## **Jaká opatření jsou třeba, když se stavba nachází v extrémních povětrnostních podmínkách?**

Pojem extrémní povětrnostní stav je vzhledem k aktuální nestabilitě a nepředvídatelnosti počasí těžko přesně stanovitelný. Podmínky, na které jsme byli zvyklí v horských regionech, se nyní mohou objevit v městech a nížinách, stejně jako nás naopak mohou jarní teploty překvapit na horách. Je tedy vhodné použít vždy vyšší stupeň bezpečnosti, než je pro daný region běžné (nebo běžné bývalo). U drážkové, neboli falcované krytiny je zvykem navyšovat bezpečnost krytiny dotěšňováním drážek. Rovněž bezpečné přesahy a nutné otvory, prostupy se vyplatí nepodceňovat. Dotěšnění drážek je dnes nejběžněji prováděno samolepicí EPDM páskou vkládanou do otevřených drážek, falců. Rovněž může být použit speciální olej nebo tmel (spíše nouzové řešení). Po

uzavření je páska stlačena a tvoří výplň malých netěsností, které se mohou na drážce objevit zejména při ručním zpracování. Takové mikro spáry jsou náchylné na tzv. „tažení“ vody dovnitř konstrukce – vztlínání vody netěsností. Pravidla pro její aplikaci jsou uvedena v montážním návodu Lindab (sklon menší než 7° vždy). Vrcholně důležitý je však úsudek klempíře-pokrývače, který může zhodnotit střechu nebo konkrétní detail jako rizikový a aplikovat pásku i mimo předepsané situace. Při návrhu detailů se také přihlédne k návětrné straně budovy, kde se detaily provádí s vyšší obezřetností a bezpečností. Prachový sníh a vztlínající voda dokáží proniknout i do prostor, které byly pokládány za utěsněné, zajištěné sítkou apod.

## **Jaké jsou možné vady a problémy spojené s montáží při nízkých teplotách?**

O nízké teplotě je možné hovořit, pokud je teplota při manipulaci s materiálem pod 10 °C. Pokud je použit plech s PLX jádrem, který tvoří jemnozrnná ocel s vysokou tažností, není třeba žádných dalších opatření pro zpracování svitkového plechu. Obecně platí, že strojní zpracování je k plechu šetrnější, a je proto možné provádět ho až do -5 °C. Při ruční práci – klepání a formování údery je bezpečná hranice +5 °C. Krytina Lindab Seamline je kotvena za pomoci kluzných příponek, které zajišťují pohyb celistvých pasů vlivem změny teploty. V případě montáže při teplotě cca 0 °C je třeba počítat s vyšším nárůstem teploty než úbytkem. Naproti tomu při montáži v létě při teplotě cca 30 °C bude situace opačná a teploty se budou pohybovat zejména směrem dolů. Dle toho se nastaví jezdec kluzné příponky. Výhodou může být nízká roztažnost oceli – rozměrové změny jsou menší, než u jiných používaných materiálů.

## **Co nezanedbat při návrhu střešního souvrství s krytinou Lindab Seamline?**

Při návrhu souvrství s krytinou Lindab Seamline je třeba počítat se 100% nepropustností krytiny pro vnější vodu, ale zejména pro vodní páry, které stoupají s teplým vzduchem souvrstvím vzhůru ke krytině. Je nežádoucí, aby se tyto páry vysrážely kdekoli ve střešní skladbě. Kvalitní utěsněná parozábrana, dostatečná tloušťka izolace a funkční aktivní větrání je proto naprostou nutností. Rovněž difuzní fólie plní nezbytnou pojistnou funkci. Dalším nebezpečím je namrzání povrchu krytiny, v případě kdy krytinu ohřeje zespodu teplý vzduch z interiéru. Zde je důležitá opět tloušťka izolace, ale zejména



řešení odtahu par a tepla z prostoru pod krytinou. Více konkrétních podrobností lze opět nalézt v montážním návodu Lindab.

## **Jak ochránit přilehlý prostor před nekontrolovaným sjížděním sněhu?**

Hladký povrch krytiny napomáhá sjíždění sněhu, což může být výhodou, ale rovněž potíží, pokud by sníh měl sjíždět do prostoru parkoviště, vchodu, nebo například chodníku. Zde nachází své uplatnění systém bezpečnostních prvků střech Protectline. Aplikací speciálních svěrných prvků na jednotlivé drážky získáme přípojné body pro sněhové zábrany, ale také střešní lávky, žebříky, atd. Tyto svěrné prvky se dotažením šroubů připevní k drážce bez nutnosti provrtat drážku, nebo samotnou krytinu. Nevytvoříme tak žádný možný problém do budoucnosti. Sněhové zábrany Lindab se sestávají ze tří trubek tvořící rošt. Systémy s menším počtem trubek jsou méně účinné.

Letošní zima nás opět překvapuje, tentokrát je nutno poznamenat, že zatím spíše teplotními rekordy a nedostatkem sněhu. Tam, kde zatím kvalitní protisněhová opatření v podobě instalace sněhových zábran, rozražečů sněhu apod. nebyla aplikována, nebo kde se ještě rozhoduje, jaký typ střešní krytiny pro danou oblast zvolit, dává otáležící zima prostor k dořešení těchto otázek.

Věříme, že naše odpovědi mohou Vaše otázky zodpovědět.

**Nenašli jste odpověď na to, co zajímá právě Vás? Kontaktujte naše technické oddělení nebo nám napište svůj dotaz na [infoprofil@lindab.com](mailto:infoprofil@lindab.com), rádi Vám odpovíme.**

## Sněhové zachytávače

PLATON s.r.o.

**K zabránění skluzu sněhu ze střechy, k ochraně provozu kolem objektu, k ochraně střešní konstrukce a okapů používáme zachytávače sněhu.**

Rozhodující pro umístění sněhových zachytávačů je hledisko bezpečnosti. **Sněhové zachytávače umísťujeme tam, kde:**

- a/ pád ze střechy může ohrozit chodce nebo poškodit okolní konstrukce,
- b/ se sníh hromadí vlivem jeho posunu po střeše (např. úžlabí),
- c/ hrozí poškození střešních prvků nebo krytiny způsobené posuvem sněhu.

Umístění, typ a množství sněhových zachytávačů volíme vždy podle sněhové oblasti a tvaru střechy. Sněhové zachytávače se běžně umísťují do jedné řady co nejbližší nad okapovou hranu. Správné umístění je do teplé části střechy. Důvodem proč umístit zachytávače do tohoto místa



jsou spojeny s táním sněhu. V období kdy ještě mrzne, ale teplo prostupující z objektu rozehřeje sníh, stéká voda po krytině a v místech nad nezateplenou částí začne znovu namrzat. Pokud je v této části zábrana, začne se voda hromadit, vytvářet ledovou bariéru, rampouchy a jezírka, z kterých voda zatéká pod krytinu.

Zachytávače se podle potřeby dávají i do několika úrovní střechy, aby se tíha sněhu rovnoměrně roznesla na jednotlivé řady zachytávačů. Sněhové zachytávače se umísťují v místech kolem úžlabí tak, aby nedocházelo k sesouvání a hromadění sněhu v úžlabí.

Je velice důležité správné rozmístění, ale i množství sněhových zachytávačů k jejich správné funkci.

Všechny výrobky firmy Platon, lze zakoupit u firem PRVNÍ CHODSKÁ, Dachdecker a DaCH cz.

Slibujeme dlouhou životnost & práci bez únavy

## Symbol kvality a řemeslnická legenda: Tesařské kladivo shnědou rukojetí

### Hlava kladiva:

Kovaná z oceli se speciálním složením, jehož hodnoty ocelárnám předepisujeme.

### Čelo kladiva

Pečlivě tvrzené a mimořádně zušlechtěné. Správné sražení hran.

**Násada z ocelové roury:** Používáme jen prvotřídní zušlechtěné, beze švu tažené ocelové roury, pochromované, tvrzené a poté znovu krátce ohřáté, proto správně pružné.

Tyto vysoce kvalitní roury mají průměr 16 mm a tloušťku stěny 1,2 mm. To společně s plochým oválným profilem zajišťuje, že dobře sedí v ruce, je optimálně vyvážené - menší únava při práci.

Nářadí z ocelových rour PICARD odpovídá DIN 7239 (tesařská kladiva formy C) a i technickým dodacím podmínkám pro kladiva z oceli DIN 1193.

### Speciální držadlo:

Menší únavu a lepší práci zajišťuje speciální držadlo, které zachycuje rány.

Držadla jsou na rouru přilepena speciálním dvousložkovým lepidlem, které bylo vyvinuto konkrétně pro tento účel.

### Uzavírací víčko:

Uzavírací víčko na konci roury zabráňuje proražení roury skrz držadlo.



### Nářadí z ocelových rour

Vývojem a konstrukcí nářadí z ocelových rour vytvořil PICARD nové akcenty pro robustní kvalitní kladiva, která se vyznačují dlouhou životností. Vynikající konstrukce a vysoká užitkovost udělaly z těchto kladiv celosvětově žádané nářadí.

Všechna kladiva PICARD se vyrábějí od základů v našem vlastním podniku v Cronenbergu u Wuppertalu, který je proslulý výrobou nářadí.

Odborníci z řad řemeslníků i průmyslu vědí, že koupí kladiva Picard získají kromě nářadí i pověstnou německou kvalitu.

### Spára a špička tesařských kladiv:

Čistě vypracovaná spára uchopí i malé hřebíky. Štíhlá, dlouze vytažená špička. Spára je silně tvrzená.

### Upevnění násady:

Pevně nalisovaná

### Ocelový kroužek:

Nářadí z ocelových rour PICARD je vybaveno zesilovacím ocelovým kroužkem pevně nataženým na rouru.

Tvoří přídatnou ochranu roury především při úderech, které netrefí přesně.



**PICARD**

**Joh. Hermann Picard GmbH & Co. KG**

Hämmerfabrik + Gesenkschmiede

Rottsiepen 15,

D-42349 Wuppertal

Tel. 02 02 / 247 54-0

Fax 02 02 / 247 54-50

[www.picard-hammer.de](http://www.picard-hammer.de)

[info@picard-hammer.de](mailto:info@picard-hammer.de)

# FOTBAL CUP

Mgr. Věra Vodrážková, PRVNÍ CHODSKÁ

Březen se blíží a s ním i FOTBAL CUP pořádaný PRVNÍ CHODSKOU. Loňský ročník byl na velmi dobré úrovni, i nálada byla skvělá, ti z Vás, kdo se ho zúčastnili, si jistě vzpomínáte.

Jaro bude, jak doufáme, za dveřmi, proto bude určitě dobré se protáhnout a třeba i vysportovat nabraná kilíčka za zimu i za Vánoce. Sestavte si svůj tým, vymyslete mu nějaký název – pokud možno co neoriginálnější – a přihlaste se na příslušné prodejné PRVNÍ CHODSKÉ



nebo DaCHu. Nebude-li Vás dost, naši prodejci Vám rádi pomohou tým doplnit. Hala Lokomotivy Plzeň na Vás bude připravena – slibujeme Vám zajímavé

sportovní zážitky a odreagování před nastupující sezónou.

Takže neváhejte a první březnovou neděli si zarezervujte pro FOTBAL CUP!

## Reportáž z večírků

Mgr. Věra Vodrážková, PRVNÍ CHODSKÁ

Ještě než jsme se přehoupali do nového roku 2007, pokusili jsme se starý rok 2006 před jeho koncem pořádně oslavit. Jako v každém z předcházejících let uspořádala PRVNÍ CHODSKÁ pro své nejvěrnější obchodní partnery tradiční předvánoční setkání. Večírky se konaly v Plzni v restauraci Alfa pro plzeňské a pro Planou, v restauraci Družba v Písku pro partnery Českých Budějovic a Písku, v restauraci Zlatá koruna pro zákazníky Líbeznic a Rudné a poslední večírek jsme pořádali v Bowling baru v Klatovech pro místní a obchodní partnery z Klenčí. Na všechny čekalo občerstvení a večere. Po večeri jednatel PRVNÍ CHODSKÉ Ing. Vladimír Záborský připravil informativní prezentaci, která zhodnotila uplynulý rok a nastínila plány na ten příští. Po této „duševní“ námaze se všichni vrhli do zápolení v bowlingu a vítězové v soutěži byli obdarováni drobnými dárky.



## Postupný tok informací... 😊

### Ředitel náměstkovi

Zítřka v 10.00 hod je zatmění slunce, tedy něco, co se každý den nevidí. Ať pracovníci nastoupí v pracovním oděvu na dvůr. Při pozorování tohoto řídkého jevu podám příslušný výklad. Bude-li pršet, nebude nic vidět, a v tom případě půjdeme do zasedací síně.

### Instrukce náměstkovi vedoucímu provozu

Na pokyn ředitele bude zítřka v 10.00 hod zatmění slunce. Bude-li pršet, nebude to možné na dvoře v pracovním oděvu vidět. V tom případě se provede zatmění slunce v zasedací místnosti, tedy něco, co se každý den nevidí.

### Instrukce vedoucího provozu mistrovi

Na pokyn ředitele závodu dojde zítřka

v 10.00 hod v pracovním oděvu ke zmizení slunce v zasedací síni. Ředitel dá pokyn má-li pršet, což se každý den nevidí.

### Instrukce mistra partákovi

Bude-li zítřka pršet v zasedací místnosti, což se každý den nevidí, zmizí zítřka v 10.00 hod. ředitel v pracovním oděvu.

### Instrukce partáka k dělníkům

Zítřka v 10.00 hod. zmizí náš ředitel. Škoda, že se to nedá vidět každý den.

### Dělníci mezi sebou

Ať jdou do prdele všichni i s ředitelem.

## Chybí Vám něco?

Stále se snažíme DACHrevue dělat pro Vás, přinášet Vám aktuální zprávy z dění v branži a informace o novinkách v produktech. Přesto by nás zajímalo, o čem byste se chtěli ještě dozvědět. Vaše náměty připomínky nám pošlete na adresu redakce

[dachrevue@chodska.cz](mailto:dachrevue@chodska.cz).

Děkujeme.



## PRVNÍ CHODSKÁ

**Klenčí pod Čerchovem**  
Klenčí pod Čerchovem 320  
tel./fax: 379 794 881

**Plzeň**  
Jateční třída  
tel./fax: 377 470 208

**Rudná – Chrástřany**  
Chrástřany 140  
tel./fax: 311 670 948

**Písek – Smrkovice**  
Smrkovice 5  
tel./fax: 382 264 394

**Planá u Mariánských Lázní**  
Nádražní  
tel./fax: 374 794 022

**Klatovy**  
Jateční ulice  
tel./fax: 376 323 399

**České Budějovice**  
Karolíny Světlé 6  
tel./fax: 387 330 090

**Líbeznice**  
Mělnická 109  
tel./fax: 283 980 666

**Zbiroh**  
Bezručova 145  
tel./fax: 371 794 909

**Lukov**  
676 02 Lukov  
tel./fax: 568 420 102

**Dobříš**  
Nádražní 274  
tel./fax: 318 521 075

**Jinřichův Hradec**  
Otín 193  
tel./fax: 384 320 619

**Pelhřimov**  
Na Lhotkách 239  
tel./fax: 565 321 235

**Kralice nad Oslavou**  
Brněnská 316  
tel./fax: 568 643 120

[www.chodska.cz](http://www.chodska.cz)

[info@chodska.cz](mailto:info@chodska.cz)

## DaCH cz

**Pučery-Zásmuky**

tel.: 321 790 652-3  
fax: 321 792 651

[www.dach.cz](http://www.dach.cz)

[dach@dach.cz](mailto:dach@dach.cz)



**DaCH<sup>®</sup> cz**  
*Vaše střecha - naše starost*

## DACHDECKER

**Dolní Rychnov**  
Dobrovského 1936  
tel.: 352 623 790  
fax: 352 623 774

**Chomutov**  
Pražská 585  
tel.: 474 638 733  
fax: 474 638 732

**Karlovy Vary**  
Plzeňská 17  
tel.: 353 228 341  
fax: 353 222 262

**Kladno**  
Vinnářice-Barré  
tel.: 312 275 503  
fax: 312 273 582

**Litoměřice**  
Litoměřická kotlina 383  
tel.: 416 531 732  
fax: 416 531 732

[www.dachdecker.cz](http://www.dachdecker.cz)

[info@dachdecker.cz](mailto:info@dachdecker.cz)