



DaCH[®] cz
Vaše střecha - naše starost

DACH *revue*

Pochlubte se! str. 15

SVĚTLO

- Jak to vidí vedoucí skladu
- Střešní okna
- Solární kolektory
- Stroje Schlebach



Vážení čtenáři,

V úvodním čísle DACHrevue letošního roku jsem psal o tom, jaká na nás byla nevlídná paní zima, která nás všechny nechala na dlouhou dobu zahálet. To jsem ještě netušil, jaké rozmary nám počasí chystá

v dalším období letošního roku. Po tropickém červenci, kdy teploty dosahovaly u nás větších teplot než v řadě přímořských letovisek, a na střeších bylo nezdárka 80 °C, přišel deštivý srpen, který nám chtěl všechnu chybějící vláhu vynahradiť. Přesto jste Vy, realizační firmy, nezhálely. Pracovali jste sice ve stížených povětrnostních podmínkách, ale svoje zakázky jste dokončili řádně a včas, a tak i u nás na prodejních bylo patřičně živo i v období Vašich i našich dovolených.

Je před námi konec roku. Ten většinou rozhoduje, jak budeme společně hodnotit celý rok. Od řady z Vás víme, že si na počty zakázek nemůžete stěžovat, a to je jistě dobře. Řada z Vás již má naplněné veškeré své kapacity až do konce roku, a tak dokonce práci na letošní rok již odmítá. Stále častěji však od Vás slycháme stížnosti na platební morálku a serióznost různých investorů. Právě konec roku přináší většinou hodně starostí s platbami za zrealizované střechy. Řada investorů chce svůj objekt stihnout zakrýt do zimy, a mnohdy na jejich představu chybí dostatek prostředků. Takže pozor na ně, ať nemáte ještě víc starostí.

I my prodejci se snažíme na vrchol stavbařské sezony připravit. Posilujeme skladové zásoby, abychom Vám mohli vyhovět v co možná, nejkratším čase, přidali jsme odborná školení svých zaměstnanců, rozšířili sortiment a už se na Vás na svých prodejních těšíme, protože věříme, že Vaši důvěru nezklameme.

Hodně pěkných zakázek, spokojených zákazníků a radost nad dobře vykonanou prací, to Vám přeji prodejní týmy firem Dachdecker, PRVNÍ CHODSKÁ a DaCh.cz.

*Jaroslav Fabry
Dolní Rychnov, srpen 2006*

Dceřiné firmy PRVNÍ CHODSKÉ

Ing. Vladimír Zábranský, PRVNÍ CHODSKÁ

V dnešním čísle bych se rád zastavil u dvou našich dceřinných společností, které možná nejsou ještě dostatečně v povědomí odborné veřejnosti, ale které mají rozhodně do budoucna velký potenciál. Obě firmy by měly těžit ze znalosti místních podmínek v kombinaci se standardy, které jsou používány v PRVNÍ CHODSKÉ, a to tak, aby výsledkem byla činnost, jež dokonale uspokojí každou realizační firmu. Stoprocentní spokojenost pokrývačů, klempířů i tesařů je jasný cíl, ke kterému musíme na těchto skladech směřovat svou činnost, stejně jako se tomu děje na stávajících skladech.

PRVNÍ CHODSKÁ JIH s.r.o.

Po více než roce úspěšného prodeje na skladě v Pelhřimově došlo k strategickému rozhodnutí a firma zakoupila v nové průmyslové zóně Pelhřimova pozemky, kde by v brzké budoucnosti měla stát hala a zázemí firmy. Během letošní zimy vedení firmy předpokládá provést projektové práce včetně dotažení k stavebnímu povolení tak, aby na jaře 2007 mohly započít stavební práce, jejichž výsledkem bude nová prodejna, která bude důstojně reprezentovat prodejní značku PRVNÍ CHODSKÁ. Absolvoval jsem během posledních 10 měsíců dvě setkání se zákazníky a ubezpečil jsem se, že způsob jednání a prodeje, o který se snaží naši chlapi, pánové Václav Jílek a David Vintr, je v souladu s naší obchodní filozofií a pobočka má na to vytvořit super vazby mezi námi jako dodavatelem a jednotlivými realizačními firmami jako našimi zákazníky. Pozorně jsem na akcích poslouchal „problémy“ řemeslníků a jsem přesvědčen, že sázka na naši firmu v Pelhřimově z dlouhodobého hlediska jednoznačně vyjde.

PRVNÍ CHODSKÁ VYSOČINA s.r.o.

V měsíci září byla zaregistrována krajským soudem v Brně firma PRVNÍ CHODSKÁ VYSOČINA s.r.o., která ještě letos začne provozovat dva obchodní sklady – v Lukově u Moravských Budějovic a v Kralicích nad Oslavou. Oba sklady v současné době prodávají střešní mate-



riály pokrývačům, klempířům a tesařům pod jiným obchodním názvem, mají svoji historii a od přistoupení ke značce PRVNÍ CHODSKÁ si slibují upevnění svého postavení v rámci specializovaných prodejců střešních krytin. PRVNÍ CHODSKÁ je připravena poskytnout technické vybavení a know-how k posílení pozice, nicméně každodenní práce nadále zůstává na stávajících zaměstnancích obou skladů, které tímto vítám do týmu. Výsledky naší společné činnosti budou moci zákazníci nových prodejen brzy sami posoudit. Na skladech by se měly objevit střešní vrátky GEDA, ohýbačka a další vybavení, které patří podle možností ke standardu prodejního skladu. Věřím, že změny, které nastanou, budou pro zákazníky pouze pozitivní a již se těším na společné setkání, které plánujeme jak jinak než u piva již během října tohoto roku.

Informace ze skladů DEG

Ing. Trčka Miloš, vedoucí prodeje DEG

Nováček mezi prodejními sklady – DEG – se nám zabydlel, a tak Vám, našim partnerům, zavádíme rozvozy vlastním nákladním automobilem s hydraulickou rukou. Auto je na světě a čeká na svého pána, kterého intenzivně hledáme. **Co vy na to, nejste rozený vodič?** Dlouho očekávané zpevnění

skladových prostor v našem prodejním skladě Karlovy Vary je na světě. Nová asfaltová plocha o velikosti 800 m² umožní lépe skladovat zboží, odstranila prašnost, staví se na ní další krytý skladový prostor a navíc je pro Vás připraveno pěkné parkoviště pro zákazníky. **Přijďte se podívat.**

DaCHův informační guláš...

Martin Jirovský, DaCH CZ

Vážení čtenáři,
asi mi dáte za pravdu, že tento rok vážně připomíná jízdu na toboganu, a co se zakázek týče, pak tak trochu stíhací závod. Rozhodně bereme-li v úvahu počasí. Tak jsme tu měli nejdřív přívaly sněhu, mrzlo až praštělo, pak pár týdnů hezky, nato vedra k padnutí a hned zas monzunové deště... milovníci extrémů si letos rozhodně přišli na své (obávám se, že mezi ně však nikdo ze střechařské branže nepatří..., s výjimkou těch, kteří pod záminkou nepřízně počasí konečně po letech vycestovali na vytouženou exotickou dovolenou... a mezi ně zas nepatřím já..., takže žádná reportáž z míst, kde jsou ženy nejčernější, pánové).

Rád bych využil prostoru, který mi byl dán a pozastavil se u třech oblastí, kde bychom se s pomocí Vás, zákazníků, mohli vyvarovat mnoha nepříjemností, nedorozumění, stejně jako ztráty drahocenného času – a to palety, přebírání zboží na stavbách a formy objednávky. Pokusím se vše vysvětlit tak, abyste to dokázali vidět i očima prodejce a obslužného personálu, a sázím tak na zákaznickou lidskost a porozumění.

Palety – zde jsem nucen znovu upozornit na skutečnost, že za poslední dva roky se velmi zpřísnila pravidla ze strany výrobců – tyto jsme se směrem k zákazníkům snažili komunikovat všemi dostupnými prostředky, avšak někteří jako by se stále nechtěli smířit se stavem věcí a za vším mnohdy vidí křivdu ze strany příslušného pracovníka prodejny. Věřte, že v dnešní době čísel, grafů a statistik se ani s námi naši dodavatelé rozhodně nemazlí a úzkostlivě dbají na dodržování pravidel, která sami zavedli. Není v možnostech

tohoto článku popisovat jednotlivé parametry, a tak prosím každého, kdo tyto informace postrádá, aby se obrátil na naše prodejce, kteří mu je jistě poskytnou. Další záležitost, která poněkud komplikuje odbavení zákazníka při vracení palet, je absence čísla zdrojového dokladu. Vše probíhá asi takto – přijde zákazník na prodejnu a zahlásí: „Vracím těch 8 eurovek z akce v Horní Dolní.“ Ačkoliv naši prodejci mají určitý přehled o realizovaných střeších, rozhodně není v silách člověka přiřadit k nim z paměti číslo faktury či prodejky – obzvláště jedná-li se o akci půl roku starou. A tak nastane pátrání v počítači, nervózní poklepávání nohou, do toho zazvoní prodejci párkrát telefon, ve frontě přibude pár lidí a máme tu jasnou scénu z filmu Volný pád s Michaellem Douglasem = zákaznickova touha vraždit je přímo úměrná jeho postavení ve frontě a času v ní strávenému.

Jak by celá situace vypadala za předpokladu nahlášení čísla dokladu, je nasnadě – otázka cca tří minut i s tiskem vratky a dobropisu. Víím, že při pracovním vytížení, mnohdy až stresu, kdy řemeslník musí myslet na spoustu jiných věcí, se na nějaký doklad snadno zapomene, ale přimlouval bych se za personál a ostatní, pokuste se prosím spojovat si vracení čehokoliv s příslušným dokladem. Věřím, že to nebude nic těžkého, stačí si vzpomenout na to, že v tomto státě bez papíru nezařídíte vůbec nic.

Přebírání zboží na stavbách – velmi důležitý a velmi podceňovaný úkon, který je mnohdy degradován snad až na pouhou formalitu. Přitom zde se může předejít prakticky všem případným sporům, jak co se týče kvality palet, tak např. zlomu

zboží. Opravdu je pak těžké hledat, kde vznikla chyba, když se stane, že po třech týdnech někdo přijede reklamovat 8 krajovek z 12. Přitom mnohdy jede zboží přímo z výrobního závodu, a když se veškeré závady nezaznamenají ihned na dodací list, v podstatě neexistuje možnost pro nalezení „viníka“ (to může být např. dopravce), natož pak pro uplatnění reklamace u dodavatele. Prosím tedy všechny čtenáře – realizátory, ať už jste odkudkoliv, neberte tuto záležitost na lehkou váhu – nejedná se o formalitu, je to velmi důležité.

Poslední problematickou oblastí se zdá být forma objednávky. Opět navodím modelovou situaci. Zazvoní telefon, ozve se zákazník a diktuje: „Objednej mi šest odvětracích kompletů do románky glazovaný černý“ – myslí červený, řekne černý. Stane se, jsme jenom lidi. Prodejce objedná, po čase zboží přijede a rozčarováný zákazník nevěří vlastním očím... V lepším případě se to vyříká na prodejně, v tom horším jde za investorem a se slovy „Milostivá, oni mi to špatně objednali, diletanti...“ odloží zbytek dne k ledu. A opět stačí tak málo – jeden rádek faxem, e-mailem, což nezabere více jak dvě minuty času. K dispozici je pak vše černé na bílém a není důvod ke sporu. Opět bych se přimlouval za tuto dvouminutovou obět, neboť ta předchází nejen hodinové debatě na téma Kdo za to může, ale i několikadennímu čekání na nové zboží.

Tak, vážení čtenáři, to je ode mne pro tentokrát vše, děkuji za Váš čas, pakliže jste vydrželi číst až do konce a ještě víc, pokud vyslyšíte náš apel na výše uvedená témata. Přeji všem mnoho úspěchů v dalším průběhu sezony.



Kladno jede!

Dobré prodejní výsledky ve skladu Kladno – Vinařice nám umožnily omladit autopark a tak p. Anis (řidič) má nového miláčka. **Hodně kilometrů bez nehod, Martine.**

Díky nárůstu prodeje a pro udržení úrovně služeb, hledá společnost Dachdecker spol. s r.o. nové zaměstnance: Odborné znalosti vítány, nástup možný okamžitě.

Další informace u kontaktních osob.

Sklad	Pozice	Kontakt
Karlovy Vary	prodejce	p. M. Maťovka tel. 602 781 763
Kladno	skladník-řidič	p. M. Dvořák tel. 724 334 693
	klempíř-skladník	
Litoměřice	prodejce-zástupce ved. skladu	p. D. Ženk tel. 724 588 339
	řidič-skladník	

Novinky

Akce TONDACH

Využijte možnost nákupu 1/1 tašek TONDACH v provedení engoba za cenu režných. Nabídka se vztahuje na modely: Falcovka 11, Srdcovka 11, Stodo 12 posuvná, Jirčanka 13, Jirčanka13 posuvná a Polka 13 posuvná.

Akce probíhá od 18. 9. do 13. 10. 2006 a je společností TONDACH mediálně prezentovaná koncovým zákazníkům.

Změna cen TONDACH

Přestože jste patrně již všichni zaregistrovali, připomínáme, že od 1. září je v platnosti nový ceník Tondach. Především kvůli zdražování energií došlo k nárůstu cen všech prvků o necelých 5%.

AKCE BRAMAC

15% od 4. 9. do 12. 10. probíhá veřejná akce BRAMAC zaměřená na koncové zákazníky, kdy Bramac ve své

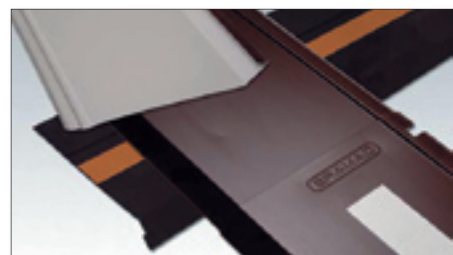
kampani inzeruje slevu 15% na všechny druhy základních tašek. Zkrátka samozřejmě nepřijdete ani Vy, a proto se na Vaše aktuální rabatové podmínky informujte na Vaší pobočce PRVNÍ CHODSKÉ, Dachdeckeru nebo v DaCHu CZ.

Akce KM BETA

Ve spojitosti s oslavami 10 let od založení přišla KM BETA nejen s akční slevou +5% (platila do konce září), ale také s výrazným navýšením Vaší pokrývačské provize u tašek v provedení Brilliant, Elegant a u krytiny Bobrovka. Podrobnosti získáte u regionálních zástupců KM BETA nebo na našich prodejních.

Změny v sortimentu BRAMAC

Normou požadované bezpečné odvodnění pojistné hydroizolace lze systémově vyřešit okapnicí vyráběnou firmou BRAMAC. Vzhledem k výrazně rostoucím prodejům plastové okapnice se tento



výrobce rozhodl zavést i druhou alternativu – okapnici v plechovém provedení.

Od 1. ledna roku 2007 naopak nebude vyráběna MORAVSKÁ taška bez povrchové úpravy.

Více podrobností se dozvíte na prodejních PRVNÍ CHODSKÁ, Dachdecker a DACH CZ nebo od svých regionálních zástupců BRAMAC.

Změna cen Isola

Pořád slyšíme zprávy o krátkých se zásobách ropy a jejich rostoucích cenách. Nelze se tedy divit, že se pomalu ale jistě

Soutěž probíhá od 1.9.2006 do 31.12.2006.

Soutěží se ve 3 kategoriích a vítěz "každé kategorie" vyhrává poukaz v hodnotě **20.000,-Kč**

- Nejvíce namontovaných m² střešní krytiny Monterrey, Elite, Classic a TS34
- Nejvíce namontovaných m² střešní krytiny v povrchové úpravě Pural Matt
- Nejhezčí střecha z materiálu Ruukki

Více informací na webových stránkách či u našich obchodních zástupců.

**Hodně štěstí v soutěži
Vám přeje kolektiv
společnosti Ruukki CZ s.r.o.**

**Montujte s Ruukki
a vyhraje
zájezd do Egypta**

RUUKKI

zvedají i ceny bitumenových výrobků. Tento trend potvrdila i firma Isola, která k 1. září zvýšila ceny svých šindelů o 3–4 % (dle typu). Při zpracovávání nabídek na exkluzivní norské šindele i na BAROS tedy pozor, abyste nevycházeli ze starých podkladů!

PREFA jede

Celková produkce hliníkové krytiny a okapů Prefa se oproti loňskému roku zvedla o třetinu. Samozřejmě nejvíce m² směřuje na tradiční trhy v Rakousku, Německu a Švýcarsku. Ale ani Česká republika nezůstává pozadu. Do července prodala Prefa v ČR stejné množství jako za celý loňský rok. Dobrou zprávou je, že výpadky v dodávkách svitkových plechů, které se vyskytly počátkem léta, jsou již minulostí – Prefa opět dodržuje pětidenní dodací lhůtu.



Myslíte si, že hliníkové krytiny a okapy Prefa jsou řešením pouze pro extrémní klimatické podmínky? Není to tak docela pravda – vyzkoušejte si práci s tímto materiálem. Případné technické nejasnosti Vám rádi vysvětlíme na našich prodejnách, případně zprostředkujeme proškolení technikem výrobce.

První ROTO se slevou 50%

Pokud jste realizační firma a ještě nikdy jste nekoupili střešní okno ROTO, dostanete u nás na první zakoupené okno ROTO řady 735 speciální slevu 50%. Více informací se dozvíte v samostatném článku v tomto vydání DACH Revue.

Tondach nástavce odvětrání

Už jste zaznamenali, že TONDACH nyní dodává nástavce odvětrání pouze v ucelené sadě obsahující nástavec, flexi hadici, manžetu i těsnicí pásku? Po určité době bude ještě probíhat výprodej z našich skladových zásob, následně však bude možné odvětrání Tondach koupit pouze jako komplet.

WWW.CHODSKA.CZ

Pokud jste alespoň občasnými návštěvníky našich webových stránek, možná jste už zaznamenali výrazně častější aktualizace především u sekce novinky.

Najdete zde informace o změnách ceníků výrobců, chystaných zdraženích, krátké zprávičky o proběhlých setkáních s našimi zákazníky včetně fotek atd. Naším cílem je Vás tímto skutečně aktuálně informovat o dění v PRVNÍ CHODSKÉ a v celé střešařské branži.

Katalog nářadí FREUND a strojů SCHLEBACH

Na webu www.chodska.cz najdete nově český katalog klempířských strojů Schleich a kompletní katalog nářadí Freund. Druhý uvedený je vzhledem k obsáhlosti k dispozici pouze v cizích jazycích (angličtina, němčina a francouzština), za což se omlouváme. Věříme však, že obrázky a uvedená data Vám jako technicky založeným profesionálům pro začátek postačí. Budete-li mít jakékoli dotazy, neváhejte se obrátit na naše prodejny.

Energetický příplatek

Ten, kdo letošní dovolenou trávil v zahraničí a přepravu zvolil leteckou, tak moc dobře ví co znamená třeba Příplatek na palivo, ale Energetický? Zvyšování cen vstupů u energeticky náročných výrob vedl téměř všechny výrobce pálených krytin k tomu, že v posledních dnech nás jako přímé partnery, obchodníky informují o existenci Energetického příplatku.

Myslím, že věčné zdražování vstupů výrobcům se jednou musí projevit v kapsách investorů, ale že by se to zrovna mělo jmenovat příplatek? Možná se mýlím, ale nejsem si jist, zda investora plně zajímá takový nebo jiný příplatek, důležité je, co taška stojí a jaký užitek za tu cenu splní.

Pochvalu zaslouží společnost TONDACH, která se nepříjemné situaci postavila čelem a zdražení zanesla rovnou do prodejních cen, a tak je na všech našich prodejnách k dispozici nový CENÍK TONDACH 2006 platný od 21. 8. 2006.

Děkuji tímto za všechny partnery obchodnímu řediteli firmy Tondach p. Ing. K. Jeřábkoví.

PS: Co myslíte, vodí nás za nos, když nám podsouvají letenky řádově za korunky a příplatky se vůbec nechlubí?

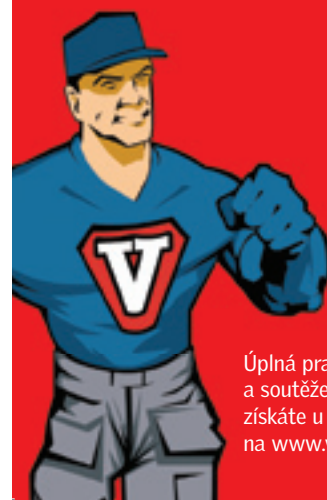
Montážní doplňky záruka profesionální montáže



**10 LET
ZÁRUKA**
NA STŘEŠNÍ OKNA
A LEMOVÁNÍ VELUX
NAMONTOVANÁ
S MONTÁŽNÍ
SADOU BDX

- usnadňují a zrychlují montáž střešního okna
- zajišťují dokonalé napojení okna na střešní plášť
- zlepšují tepelně izolační vlastnosti okna
- 10 let záruka na střešní okna a lemování VELUX namontovaná s montážní sadou BDX

Za montážní doplňky VELUX (sadu BDX, BBX a BFX) získáte od 1. 9. v naší soutěži Montuj a hraj 2006 bonusové body! Sbírejte a pošlete čárové kódy a získáte zajímavé dárky.



Úplná pravidla akce a soutěže Montuj a hraj 2006 získáte u svého prodejce nebo na www.velux.cz.

Střešní okna ROTO

Jiří Vlk, ROTO stavební elementy s.r.o.



„Prý se montují hůř, ale není to pravda,“ říká dnes již mnoho pokrývačů, kteří německá střešní okna ROTO vyzkoušeli. „Navíc se na Rotu nechá víc vydělat,“ pokračují, „hlavně díky rychlejší montáži a motivačnímu programu firmy ROTO.“

Střešní okna ROTO se v letošním roce pevněji usazují na českém trhu, a to především díky pozitivním zkušenostem pokrývačů. Pověstná německá kvalita a důmyslné technické řešení střešních oken ROTO tak nachází mezi skutečnými profesionály stále více zastánců. Firma ROTO pro ně navíc připravila velmi zajímavý motivační program.

Jaké výhody ROTO nabízí?

- 50% slevu na nákup prvního střešního okna ROTO
- Řetězec PRVNÍ CHODSKÁ, Dachdecker a Dach CZ nabízí do konce roku 2006 pro každého pokrývače, který poprvé střešní okna ROTO zakoupí, 50% slevu na jakékoli výsuvně/kyvné okno řady WDF 735
- K tomu poskytne ROTO osobní asistenci při jejich první montáži.

Extra výdělek pro ty nejlepší

Nejschopnějším pokrývačům firma ROTO nabízí speciální finanční motivační program, který zvyšuje zisk z montáže oken ROTO. Více se dozvíte od obchodních manažerů ROTO.

Co zatím každý ocenil

Především to, že konstruktéři střešních oken ROTO přemýšleli také o jejich co nejjednodušší a nejkvalitnější montáži. Rozdíl od ostatních střešních oken je viditelný hned po rozbalení kartonu. Montážní úhelníky nemusíte připevňovat – jsou už na okně namontované, u zateplených oken je zateplovací blok na rámu okna již také připevněný. To znamená nejen velkou úsporu času, ale také vysokou kvalitu zateplení, protože u všech ostatních oken se musí zateplení rámu montovat extra. Navíc jiné systémy nezateplí rám na nejchoulostivějším místě – nad střešní latí.

Při montáži oplechování nepotřebujete více než 2 vruty. Hitem mezi opravdovými profesionály se stala sada pro vnější napojení – jediné 100% těsné napojení střešního okna na pojistnou hydroizolaci střechy na našem trhu. A bonbonek na závěr: každé střešní okno ROTO je z výroby opatřené límcem parotěsné fólie, dokonale přilepeným na rám okna. Ten společně se zateplovacím blokem ROTO ukončil diskuzi o tom, zda vznikla chyba při montáži okna nebo následně sádkkartonu v případě poškození okna nebo tepelné izolace střechy kondenzátem.

To, co na první pohled vidět není, je technicky špičkové kování ROTO. Každé střešní okno ROTO má minimálně tři uzavírací body, takže vždy dokonale těsní. Všechna střešní okna ROTO jsou vybavena rektifikačními šrouby, takže je možné seřídit polohu křídla vůči rámu bez demontáže okna.

Co umí pokrývač-profesionál doporučit svým zákazníkům:

do místností s rizikem tvorby kondenzátu (koupelny, kuchyně, chodby, ložnice) celoplastová/bezúdržbová střešní okna ROTO vyrobená z německých profilů Rehau.

Co si s ROTEM ušetříte...

- čas při motáži,
- nervy při dotěšňování okna tepelnou izolací,
- odřené prsty při lepení parozábrany na rohy střešních oken,
- spoustu nepříjemností s vyřizováním reklamací,
- tvorbu cenových nabídek, protože je rádi zpracujeme za Vás.

... a co získáte?

- nadprůměrný zisk
- spokojené zákazníky
- podporu mezinárodního koncernu
- dlouhodobou partnerskou spolupráci a benefity v rámci Profi-klubu ROTO.

STŘEŠNÍ OKNA ROTO – VYROBENÁ PROFESIONÁLY, PRODÁVANÁ PROFESIONÁLY, MONTOVANÁ PROFESIONÁLY

Montážní profi-opasek pro každého

Zároveň firma ROTO nabízí každému pokrývači za každé desáté namontované ROTO dnes již populární montážní opasek, který jinak neseženete.



Je to variabilní kožený „kapsář“ s dvoupouzdem na hřebíky, akušroubovák, kladivo a mobil, který je spojen rozšířeným bederním pásem. Akce platí do konce roku 2006, stačí Vám jen předložit kopie dodacích listů nebo faktur na prodejních PRVNÍ CHODSKÉ, Dachdeckeru či Dach, anebo přímo zástupci ROTA. Obratem opasek dostanete.

Solární kolektory Bramac

Ing. Ondřej Neudert, Bramac



V době prudkého nárůstu cen energií se nutně nabízí otázka, jakým způsobem za energie ušetřit. Volné střešní roviny šikmých střech s jižní orientací jsou ideální pro umístění solárních kolektorů, pomocí nichž lze připravovat teplou užitkovou vodu a přitápět.

Firma Bramac nabízí solární kolektory jako součást střešního systému. Jedná se o deskové solární kolektory určené do vrchního střešního pláště. Kolektor je osazen do roviny střechy, což je z estetického hlediska jistě zdařilejší řešení než kolektory nadstřešní. Další výhodou oproti nadstřešním kolektorům jsou nižší tepelné ztráty, neboť nedochází k ochlazení kolektoru zespodu větrem.

Integrované oplechování kolektoru Bramac zaručuje perfektní napojení na krytinu a vzhledem k tomu, že se jedná o systémový prvek, jsou rozměry kolektoru přizpůsobeny rozměru tašek (Alpská taška, Alpská taška Classic, Moravská taška plus, Římská taška a Tegalit). Tašky se tak



nemusí řezat, jen se doloží po obvodu kolektoru. V nabídce firmy Bramac jsou 4 velikosti solárních panelů: 4, 6, 8 a 10 m². Srdcem kolektoru je celoměděný absorbér opatřený vysoce selektivní vrstvou, která výrazně omezuje zpětné vyzařování energie do prostoru.

Solární kolektory Bramac se na střechu osazují pomocí jeřábu. Montáž je vhodně provádět v brzkých ranních hodinách, kdy není intenzita slunečního záření tak silná. Pokud totiž na kolektor, který není v provozu, dopadá sluneční záření, prudce v něm vzrůstá teplota. Práce s horkým kolektorem je pak značně ztížena.

Kolektor se pokládá přímo na laťování. Před položením kolektoru je potřeba namontovat dvě upevňovací latě podle montážního návodu, ke kterým bude kolektor přišroubován. Upevňovací latě se



používají zpravidla stejného průřezu jako latě na krytinu. Tyto latě však musí být z kvalitního řeziva bez prasklin a suků. Celá montáž je velice snadná a osadit jeden kolektor je otázkou asi jedné hodiny.

Na zadní stěně kolektoru (uprostřed nahoře) se nachází vstupní a výstupní potrubí a hadice pro teplotní čidlo, pro které je potřeba vyříznout do pojistné hydroizolační fólie tři otvory před položením kolektoru. Otvory se vyříznou podle šablony v montážním návodu. Nad prostupy se pak provede odvodnění do sousedního mezikrokevního pole pomocí přiloženého odvodňovacího profilu. Prostupy střešním pláštěm jsou tak schované pod kolektorem a není třeba je složitě řešit jako např. u nadstřešních kolektorů, kde se často potrubí protahuje např. přes odvětrávací tašky. Další informace je možné získat na www.bramac.cz nebo na informační lince 844 106 106.



**STŘEŠNÍ OKNA ROTO
PLASTOVÁ...
DŘEVĚNÁ...
ZATEPLENÁ...
DOKONALÁ!**

**První nákup ROTO
50% sleva!**



... VÍC NEŽ JEN SVĚTLO

ROTO stavební elementy s.r.o.
Strašnická 43, 102 00 Praha 10 - Hostivař
Tel.: 272 651 428 Fax: 271 750 187
e-mail: roto.cz@roto-frank.com www.roto-frank.cz



DaCH^{cz}
U nás alšocha - naše slavnost

Zuzana Kožíšková
DACHDECKER – Sokolov
36 let

V posledních letech vždy střechařský ruch o prázdninách trochu polevil, byl tedy i letos čas trochu nabrat síly na hlavní sezonu?

Letošní prázdninové počasí nám všem dalo zabrat. Nejdříve vysoké teploty, které nedovolovaly firmám dělat tak, jak potřebovaly, takže firmy a náš obslužný venkovní personál si užili své. Pak začalo období dešťů, které také není přítelem našeho oboru. V tomto období si i ZC DEG vybrali část dovolené, aby nabrali síly na očekávanou hlavní sezonu. Tak uvidíme, co nám připraví.

Projevila se podle Vás už tolikrát diskutovaná možnost úpravy DPH na konci roku 2007 nějak znatelně na chování investorů?

Nezaregistrovali jsme.

Jak se Vaši zákazníci vyrovnávají s růstem cen, který můžeme u řady materiálů v posledních týdnech a měsících pozorovat?

V případě, že se o zvýšení cen ví předem, posíláme obratem informace svým zákazníkům a firmy se mohou rozhodnout, jak se nové situaci přizpůsobí. Ovšem někdy se o změně cen dozvíme až zpětně, a v takovém případě musí mít firmy své nabídkové ceny ošetřeny tak, že cena materiálu bude aktualizovaná v čase objednání. Vzhledem k tomu, že změny cen se v letošním roce staly prakticky běžným jevem, učí se firmy s tímto faktem kalkulovat tak, aby i koncoví zákazníci tuto situaci akceptovali.

S čím jste u Vás na skladě nejspokojenější?

Největší devizou našeho skladu je to, že mezi našimi pracovníky vládne skutečné ovzduší týmové spolupráce. Doufáme, že se nám daří vytvářet přátelskou atmosféru jak uvnitř kolektivu, tak ve vztahu ke svým



Jak to vidí ved

Ve snaze přiblížit se zákazníkům v terénu jsme v tomto roce zavedli funkci venkovního obchodního zástupce.

zákazníkům, kteří si již zvykli na to, že jim naši pracovníci vycházejí vstříc i nad rámec standardních podmínek (mimořádné závozy, kontakty a obsluha i mimo provozní dobu atd.).

Přišli jste nebo se ještě letos chystáte přijít s něčím novým pro řemeslníky, kteří u Vás nakupují?

V letošním roce jsme zavedli novou službu profilování strojem Schleich. Profilujeme jak na skladě, tak na stavbě dle potřeby zákazníka. Je to služba u nás na skladě nová a u zákazníků vítaná. Další novinkou je zapůjčení stroje Piccolo.

Ve snaze přiblížit se zákazníkům v terénu jsme v tomto roce zavedli funkci venkovního obchodního zástupce.

Chcete touto cestou vzkázat ještě něco dalšího nejen svým zákazníkům?

Chtěli bychom za prodejní tým DEG poděkovat všem svým partnerským firmám za dosavadní dobrou spolupráci. A popřát jim mnoho dobrých a spokojených (solventních) zákazníků. Těšíme se na Vaše návštěvy.



Václav Dvorský

PRVNÍ CHODSKÁ

29 let

V posledních letech vždy střešařský ruch o prázdninách trochu polevil, byl tedy i letos čas trochu nabrat síly na hlavní sezonu?

Řekl bych, že letos pouze červenec přinesl trochu klidu, to však zapříčinily asi nejen plánované dovolené, na které už se většina řemeslníků těšila, a které si plně zasloužila, ale i tropická vedra, v nichž se na střeších nedalo vydržet po celý den. Avšak srpen mne již utvrdil v tom, že letošní střešařská špička nastala podstatně dříve než v letech minulých a že střeš se letos zrealizuje určitě nejvíce za poslední roky.

Projevila se podle Vás už tolikrát diskutovaná možnost úpravy DPH na konci



oucí skladu?

roku 2007 nějak znatelně na chování investorů?

Ano, domnívám se, že mnoho investorů se snaží využít časově omezené možnosti snížené sazby DPH. Zdá se mi, že už málo kdo zná přesné znění změny, a tak v mnoha případech chvátají i ti, kterým nárok na sníženou sazbu na základě sjednané výjimky v EU zůstane i v dalších letech. Myslím, že se dost projevuje i neustálé zdražování téměř všech ve střešařské branži používaných materiálů.

Jak se Vaši zákazníci vyrovnávají s růstem cen, který můžeme u řady materiálů v posledních týdnech a měsících pozorovat?

Právě již zmíněný nárůst cen v mnoha případech působí problémy zejména realizačním firmám. Ať už dodržení nebo úprava ceny je totiž vždy pro jednoho z dvojice realizátor-zákazník řešení méně výhodné. Myslím, že tady dokážeme alespoň částečně přispět k dosažení shody – ve většině případů nabízíme možnost zaplatit

**... srpen mne již utvrdil
v tom, že letošní
střešařská špička nastala
podstatně dříve než
v letech minulých...**

si zboží za stávající ceny s tím, že následný závoz je realizován až v požadovaném termínu. Investor i realizační firma si tak mohou nižší cenu dopředu zajistit.

S čím jste u Vás na skladě nejspokojenější?

Nejspokojenějším jsem letos samozřejmě s novou budovou, a zejména pak s multifunkční prodejnou v ní. Tohle zařízení nám hodně pozvedlo kulturu prodeje, pomohlo nám zkvalitnit komunikaci k zákazníkovi, rozšířili jsme služby a sortiment. Spokojen jsem i s dobře pracujícím a dobře vyprofilovaným personálem prodejny.

Přišli jste nebo se ještě letos chystáte přijít s něčím novým pro řemeslníky, kteří u Vás nakupují?

Ano, novinky v sortimentu jsou pro nás samozřejmostí. Jak jsem již zmínil, nově formou samoobsluhy nabízíme přímo na prodejně pokrývačské, klempířské a tesařské nářadí, pracovní oděvy a obuv, ochranné pomůcky, drobný spotřební materiál, spojovací materiál pro tesaře a klempíře, barvy a laky atd. Stálá demonstrace střešních oken uvnitř a rozsáhlá expozice před prodejnou je také pro všechny velkým plusem. Rovněž nabízíme možnost přímo na místě se osvěžit vybraným chlazeným nápojem.

Chcete touto cestou vzkázat ještě něco dalšího nejen svým zákazníkům?

Všem bych rád popřál, aby jim šla práce od ruky, aby poprázdňinový nápor zvládli bez větších problémů, aby si při práci dokázali najít i dost času na odpočinek, rodinu, zábavu atd., a abychom se tedy všichni ve zdraví sešli na oslavě konce sezony a konce roku.



Zastřešíme Vaše bydlení

Ing. Jitka Řebořová, Střechy Praha

Nová sekce veletrhu Střechy Praha a Úspory energií

9. ročník mezinárodního veletrhu STŘECHY PRAHA a specializovaná výstava Úspory energií a obnovitelné zdroje proběhnou 25. až 27. ledna 2007 na pražském Výstavišti v Holešovicích.

Novou sekci veletrhu je nabídka developerských, stavebních a realitních firem s příznačným názvem „Zastřešíme Vaše bydlení“ s cílem umožnit lidem lepší orientaci na trhu nemovitostí, představit významné developerské projekty u nás, poradit s financováním investice do bydlení. Projekt by měl napomoci v pohodlnější orientaci v oblasti stavebních materiálů od základů po střechu a představí nejnovější trendy v šetření energiemi. Novinky a zvýrazněná témata letošního ročníku jsou:

- Zastřešíme Vaše bydlení – nová sekce veletrhu – nabídka nových možností bydlení.
- Konstruktivně a ekonomicky vyvážené střechy – aktuální zvýšené požadavky na správné zateplování šikmých a plochých střech, prosvětlení střech v souladu s úsporami energií

(střešní okna a ostatní prosvětlení v souladu se závaznými požadavky).

- Dřevo – materiál budoucnosti (moderní dřevostavby, nízkoenergetické a ostatní dřevěné domy, čistě přírodní tepelné izolace a krytiny).

K veletrhu se intenzivně připravuje obsáhlý doprovodný program přednášek, seminářů a diskuzních setkání s předními odborníky a znalci. Letos v zimě jsme byli svědky velkého nárůstu havárií střech vlivem zatížení sněhem, proto se budeme věnovat i tomuto ožehavému tématu. Dále nebudou chybět tradiční bezplatná poradenská centra, tentokrát i s novinkou – průvodcem „Z čeho stavět“, který bude součástí nové sekce veletrhu.

Jedním z hlavních témat souběžně probíhající specializované výstavy Úspory energií a obnovitelné zdroje je nízkoenergetické stavění a vůbec šetření energiemi v obecném slova smyslu. V České republice jsou bohužel stále jednou z největších položek na bydlení právě výdaje za energie. Proto připravujeme semináře



na téma Jak a čím nejlépe vytápět, Jaký stavební materiál použít, Solární energie a další. Zazní aktuální informace o možnostech financování zařízení na využití obnovitelných zdrojů energie i o připravovaných dotačních programech EU na období 2007–2012. Výstava chce také podpořit realizaci staveb na bázi dřeva jako obnovitelného stavebního materiálu.

Význam veletrhu, který je ve svém oboru největší a nejvýznamnější akcí v ČR, zvyšuje i doprovodný program soutěží – tradiční Zlatá taška o nejlepší exponáty, MetalStar, Střecha a detail, Mezinárodní soutěž učňů oboru pokrývač, klempíř a tesař nebo Soutěž o nejpoutavější expozici. Návštěvníci se mohou opět těšit na denní losování vstupenek o atraktivní ceny.

Letos budou kromě tradiční cílové skupiny návštěvníků, jako jsou projektanti, architekti, realizační firmy, zástupci obcí nebo investoři, osloveni rozsáhlou reklamní kampaní další výrobci a dodavatelé materiálů pro stavbu, developerské a investiční realitní společnosti, správci bytového fondu, představitelé stavebních úřadů, zástupci památkové péče a samozřejmě široká veřejnost.

BOHATÝ VÝBĚR BAREV V CELÉM SYSTÉMU VČETNĚ OKAPŮ SE ZÁRUKOU 40 LET! KVALITA MÁ JMÉNO



8 extrémních výhod střechy PREFA

- extrémně nerozbitná
- extrémně rezuvzdorná
- extrémně odolná proti bouři a větru
- extrémně bezúdržbová
- extrémně lehká
- extrémně jistá při dešti
- extrémně ekologická
- extrémně dlouhá záruka 40 let



STŘECHA SILNÁ JAKO BÝK!

Prefa Aluminiumprodukte s.r.o.
Pražská 16, 102 21 Praha 10 - Hostivař
tel./fax: +420 281 017 101
e-mail: centrala@prefa.com
www.prefa.com

Střešní okno...

... a jeho napojení na jednotlivé vrstvy střešního pláště

Střešní okna mají v porovnání s fasádami určitá specifika vyplývající z extrémního klimatického zatížení, což vyžaduje od střešního okna dokonalou konstrukci a kvalitní materiály.

Při posuzování spolehlivosti okna osazeného do střešní konstrukce je nutné jednoznačně rozlišit dvě věci: spolehlivost střešního okna jako konstrukčního prvku a jeho samotnou montáž. Renomovaní



výrobci střešních oken mají tu výhodu, že čerpají ze svých dlouhodobých zkušeností. Pravidelně je testují na podstatně drsnějších podmínkách, než pro jaké jsou určena. Tím je zaručena jejich funkčnost i v náročných vysokohorských podmínkách.

Zásady správné montáže střešního okna

Montáž střešního okna má na jeho spolehlivost a spokojenost zákazníka nemalý vliv. Velmi důležité je přitom napojení střešního okna na jednotlivé izolační vrstvy ve střeše. V opačném případě může vlhkost proniknout do tepelné izolace, mohou vzniknout tepelné mosty, může docházet ke kondenzaci vodních par na interiérových konstrukcích a následně k narušení komfortu vnitřního prostředí.

Mezi nejdůležitější zásady důkladného napojení střešního okna na jednotlivé vrstvy střešního pláště proto patří:

Krytina nesmí být položena na doraz k okennímu rámu, ale je třeba ji ořezat na předepsanou vzdálenost (30–60 mm od boční a 60–150 mm od horní strany okna). Zabezpečíme tím plynulý odtok vody i během prudkých deštů. U skládaných krytin je nutné menší ořezané kusy mechanicky upevnit, aby se neuvolnily.

Pojistná hydroizolační vrstva musí být vytažena na rám okna ze všech čtyř stran, včetně důkladného utěsnění rohů.

Pojistná hydroizolační vrstva, nazývaná též jako podstřešní fólie, musí být v případě kontaktu s vrstvou tepelné izolace (neprovětrávané střešní pláště, tepelná izolace na celou výšku krokve apod.) z paropropustného materiálu. Důkladné utěsnění okolí rámu můžeme jednoduše zkontrolovat tak, že se postavíme pod střešní okno a podíváme se, jestli tam není žádná štrbina, kterou by pronikalo denní světlo. Jinak musíme těsnění opravit.

Protože je střešní okno několik centimetrů vysunutě z tepelněizolační roviny střešního pláště směrem ven, **musíme stejnou pozornost věnovat i napojení tepelné izolace na rám okna po celém obvodu**. Dělá se to tak, že se z tepelněizolačního materiálu nařežou úzké pásy a natlačí se do spáry mezi okenní rám a krokev (resp. kontralat).



Parotěsná zábrana se zabuduje do střešního pláště až po osazení střešního okna a tepelné izolace. Je to neprodyšná fólie, která má zabránit proniknutí vodních par z interiéru do tepelné izolace. V tomto případě platí zásada, že parotěsná zábrana musí být neprodyšně utěsněna k rámu okna po celém jeho obvodu. Nesmí zde být žádná spára, kterou by mohl vzduch proniknout do tepelné izolace. Tato parotěsná vrstva musí být proto přilepena do okenní drážky pro ostění a zatlačena dřevěným nebo sádkokartonovým obkladem. Interiérový obklad okolo okna, nazývaný ostění, musí být zhotoven tak, aby **horní část ostění byla v horizontální a dolní část ve vertikální rovině**. Použijeme-li parapetní desku, musí být položena tak, aby pod ní proudil teplý vzduch na okno.

Všechny uvedené zásady montáže jsou materiálově a technologicky velmi jednoduché. Práci a hlavně čas Vám však může

ušetřit montážní sada BDX, vyráběná firmou VELUX.

Montážní sada BDX

Pomocí montážní sady BDX lze střešní okno jednoduše napojit na jednotlivé vrstvy pláště. Jako hlavní výhody montážní sady BDX lze přitom uvést tyto:

- Zajištění účinné izolace kolem střešního okna VELUX.
- Zajištění správné, jednoduché a rychlé montáže.



- Snížení nebezpečí vzniku tepelných mostů.
- Šetří energii.
- 10 let záruka na střešní okna a lemování VELUX namontovaná s montážní sadou BDX.

Základním prvkem montážní sady je tepelněizolační rám, jehož nosná část je vyrobená z galvanizované oceli. Jednotlivé části rámu do sebe zapadají, a tím vytvářejí přesně vymezený prostor pro osazení okna. Na ocelový rám je napojená izolace vyrobená z extrudované polyetylenové pěny. Tato izolace obaluje rám okna z vnější strany a okno zatepluje. Montážní rám se uchycuje do střešní konstrukce úhelníky, které jsou identické s úhelníky na uchycení střešního okna. Další součástí sady je hydroizolační manžeta vyrobená z polypropylenové paropropustné fólie. Manžeta se uchycuje přímo na vnější stranu rámu okna. Izolační manžeta těsně obepíná obvod rámu a zabezpečuje vodotěsnou izolaci rámu okna. V horní části se izolační manžeta napojuje na existující pojistnou hydroizolační vrstvu pomocí samonosného drenážního žlábků, který zároveň odvádí vodu mimo rám střešního okna. Sadu je možné použít pro sklon střechy 15°–85°. Sada je určena pro všechny typy střešní konstrukce s výjimkou betonové.

RoofLITE – nová alternativa mezi střešními okny

Petr Jelínek, RoofLite



Střešní okna RoofLITE se objevila na českém trhu v polovině roku 2004 jako další produkt dánského holdingu VKR – největšího celosvětového výrobce střešních oken. Stejně jako ostatní výrobky přicházejí i střešní okna RoofLITE s osvědčeným skandinávským designem a prověřenou technologií výroby. Zajímavostí je cenová úroveň, která se pohybuje řádově 15% pod cenou základních výrobků ostatních výrobců střešních oken a osloví i ekonomicky slabšího investora.

Okna jsou vyrobena ze dřeva severské borovice. Všechny části rámu i křídla jsou z lamelovaného profilu pro tvarovou stálost a pevnost výrobku. Dřevěný povrch je ošetřen nátěrem proti plísni a houbám a následně opatřen vrstvou vodou ředi-

telného akrylátového laku pro zajištění odolnosti a příjemného vzhledu. Ovládání je řešeno celozinkovou ovládací klíčkou ve spodní části křídla, proto je vhodné okno instalovat v místnostech s výškou osazení nad 1 m. Izolační dvojsklo s hodnotou



$U = 1,1 \text{ W/m}^2\text{K}$ poskytuje běžný uživatelský standard.

Kvalita produktu a dlouholeté zkušenosti s výrobou dovolují poskytnout záruku 10 let při dodržení podmínek montáže. Správná montáž je základní podmínkou pro funkčnost výrobku a jeho dlouholeté bezproblémové užívání. Způsob montáže střešních oken RoofLITE vychází z prověřených

a dlouhodobě používaných principů, se kterými se při své práci jistě setkal každý řemeslník instalující střešní okna. Základní podmínkou je správné umístění montážních úhelníků v závislosti na skladbě střešní konstrukce. Montážní úhelníky se připevňují do okenního rámu opatřeného po obvodu černou rýskou, která musí být v rovině s horní hranou latí nebo bednění. Pro rychlé a správné umístění rámu okna do střešní konstrukce jsou úhelníky ve vodorovné i svislé poloze označeny rýskami po mm. Toto praktické vylepšení šetří čas strávený při montáži. Aby byla zajištěna ochrana okna proti průniku vody objevující se na podstřešní fólii, je dalším nezbytným krokem montáže dokonalé napojení podstřešní fólie na rám okna. Ostatní kroky montáže jsou již notoricky známou hrou s díly lemování a oplechování.



STŘECHY PRAHA
9. ročník mezinárodního veletrhu
Vše pro stavbu a renovaci střech

**Zastřešíme
Vaše bydlení**
Nabídka developerských, stavebních a realitních firem

Úspory energií ■
a obnovitelné zdroje
3. ročník specializované výstavy
Jak šetřit peníze i životní prostředí

pozvánka
na veletrh
v roce 2007

25. – 27. 1. 2007
Výstaviště Praha Holešovice
Uzávěrka přihlášek 30. 9. 2006

- největší přehlídka firem z oboru v České republice
- tradiční účast všech významných výrobců a dodavatelů

Bohatý program pro odborníky i širokou veřejnost

- přednášky, semináře a diskusní fóra
- bezplatné poradenství, praktické ukázky řemesel
- prestižní soutěže, atraktivní ceny

Zvýrazněná témata

Konstrukčně a ekonomicky vyvážené střechy

- správné způsoby zateplování střech
- prosvětlení střech v souladu s úsporami energií

Dřevo – materiál budoucnosti

- nízkoenergetické a ostatní dřevěné domy
- čistě přírodní tepelné izolace a krytiny

Nová sekce veletrhu: Zastřešíme Vaše bydlení

- nabídka developerských, stavebních a realitních firem včetně průvodce „Z čeho stavět“

Pořadatel: Střechy Praha s.r.o.

e-mail: strechy@strechy-praha.cz, www.strechy-praha.cz

Stroje Schlebach

Ing. Zdeněk Záborský, PRVNÍ CHODSKÁ

Německá firma Schlebach je dnes v celosvětovém měřítku předním specialistou v oboru moderní falcovací techniky pro střechy a stěny. K této pozici se Schlebach dopracoval více než 25 lety praxe. Stroje Schlebach – počínaje kompaktními profilovacími jednotkami přes zařízení na podélné i příčné dělení svitků a formovací stroje až po komplexní výrobní linky – mají vždy 3 podstatné vlastnosti: snadnou obsluhu, vysokou výkonnost a maximální přesnost v provozu. Tento výrobce neustále intenzivně testuje stávající stroje, vyhodnocuje podněty od svých zákazníků a tyto poznatky zúročuje v neustálém vývoji nových zařízení. Dá se tedy bez nadsázky říci, že Schlebach je vždy „o krok napřed“.

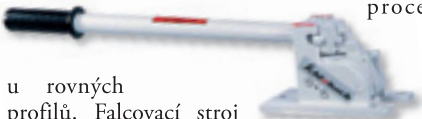
Mezi nejpoužívanější **profilovací stroje** patří Mini-Prof, Mini-Prof-Plus a SMP 30/80. Profilovací stroj **Mini-Prof** je malá, příruční alternativa pro začátečníky v oboru profilové techniky, popř. druhý stroj pro profesionály. Profilovací stroj **Mini-Prof-Plus** je kompaktní verze na bázi profilovací jednotky Mini-Prof s následujícím standardním vybavením: měření



délky elektro/mech. s dělením po cm, kotoučové nůžky pro ruční příčné dělení před profilováním, s podáváním materiálů, kotoučové nůžky pro podélné dělení před profilováním, pro lícovací pásy, odvíječka AC pro max. zatížení 300 kg. Profilovací stroj **SPM 30/80** je koncipován jako stroj pro mnoho variant profilů. Při jednostranném procesu použitelný i pro šikmé, lícovací a kónicky tvarované profily. Pro rozšíření lze dodat různé moduly, kterými mohou být stroje vybaveny i později.

Další skupinou z výrobního portfolia Schlebach jsou **falcovací stroje**. Univerzální fal-

covací stroj **Piccolo** je stroj pro úhlové a dvojité stojaté drážkování vždy v rámci jednoho pracovního procesu u rovných a ohýbaných profilů od poloměru 600 mm a nastavitelný pro výšku drážky 25 a 38 mm. K Piccolu můžeme přidat tyto komponenty: řezné válce pro seřezávání drážkových pásů a speciální sada válců pro plechy z ušlechtilé oceli. Falcovací stroj „**Flitzer**“ se používá pro úhlové a dvojité stojaté drážkování vždy v rámci jednoho pracovního procesu



u rovných profilů. Falcovací stroj pro dvojité stojaté drážky

FK 1 – stroj pro dvojité stojaté drážkování profilů v rámci jednoho pracovního procesu. U ohraněných plechů jsou nezbytné 2 falcovací procesy, plynulé nastavení výšky drážek mezi 20–40 mm.

Pro realizační firmy může být velmi zajímavá i možnost vlastní výroby příponek ze zbytkových odštívků plechů **pomocí razníků** Schlebach. K dispozici jsou razník pro ležaté příponky LHS, razník pro posuvné příponky SHM, razník pro pevné příponky FHS, razník pro závěsné příponky EHS-P a razník pro kalhotkové („V“) příponky HS.

Zaujalo Vás toto krátké představení produktů SCHLEBACH? Jako součást komplexní nabídky pro profesionální řemeslníky jsou výše popsáné, i celá řada dalších strojů, nově zařazených do nabídky společnosti PRVNÍ CHODSKÁ. Kompletní katalog včetně technických informací najdete na www.chodska.cz nebo na pobočkách této společnosti. S jakýmkoli otázkami se také můžete obrátit na specialisty na tyto stroje:

- západní Čechy – ing. **Milan Sartorius** (tel. 602 182 771)
- jižní Čechy – **David Vašík** (tel. 724 064 536)
- ostatní regiony – **Miroslav Hojda** (tel. 602 466 077)

SOLÁRNÍ KOLEKTOR A TAŠKY TEGALIT

SNoubÍ KRÁSU I UŽITEK



Moderní dům má být funkční a krásný - a Bramac přesně ví, co vám nabídnout, abyste byli maximálně spokojeni: Nové střešní tašky Tegalit se vyznačují hladkou rovnou strukturou a odpovídají současným stavebním trendům. Vybrat si můžete z řady klasických barev. Druhá novinka, solární kolektor Bramac, přináší výraznou úsporu energie. Lze jej včlenit ke všem typům střešní krytiny, jeho montáž je snadná a rychlá. Váš dům dělá střecha - a střecha, to je Bramac!

Infolinka: 844 106 106, www.bramac.cz

získejte více

Schlebach



FREUND



Mini-Prof



Piccolo



FK1

Ke strojům Piccolo a FK1 **zdarma** zavírač rohových falců FREUND, ke stroji Mini-Prof navíc úhlová falcovačka pro dvojité falc FREUND a zavírač okapnice FREUND



BRAMAC

STŘECHA, TO JE BRAMAC.



DaCH.cz
U nás střecha - naše starost

Sportovní den v Lišově

Alena Cakóová, PRVNÍ CHODSKÁ

1. zářijový den se společnost PRVNÍ CHODSKÁ v Českých Budějovicích rozhodla uspořádat pro všechny své zákazníky sportovní odpoledne. Sportovní areál Candrmrk v Lišově poskytl celé akci skvělé zázemí – k dispozici jsme měli 2 nohejbalová hřiště, 1 fotbalové, 1 písčité na ten správný beachvolleybal, uvnitř pak mohli zájemci využít tenisovou halu.

Počasi bylo po dlouhé době více než příznivé a ideální na sport, možná i proto se po 13. hodině páteční sešel v Lišově značný počet sportovně nadšených lidí. Možná také vnímali tuto akci jako skvělou příležitost, jak protáhnout své tělo před nápirem podzimní pokrývačské sezony. „Protahování“ tedy začalo na 2 nohejbalových hřištích – o první místo soupeřilo 7 týmů: Ajax Bicuna, Alstav, Domáci, Chodská, LŠL, Pája tým a Tlachna. Nohejbalu příliš nerozumím, v mých očích proto pohyb některých hráčů působil spíše jako taneční kreace. Fotákem jsem se snažila

zachytit čilý pohyb všech nadšených hráčů na hřištích, některé obrázky pak odhalily dost odvážné a krkolomně vypadající odkopy. Soudě dle potom promočených triček měla nohejbalová utkání úspěch, výkony jednotlivých týmů byly chválné, není pochyb, že tým **Domáci** podal nadlidský výkon, odměnou mu pak bylo 1. místo. V závěsu pak skončil **Pája tým** a **Alstav**. Českobudějovičtí pokrývači zřejmě neznají únavu, proto se cca v 16 hod. přesunuli k fotbalovému hřišti a rozjeli tak zápolení o 1. místo znovu. Já, coby jediný zástupce něžného pohlaví jsem tedy plně soustředila na jejich sportovní výdrž a nadšení. I ve fotbale nejlépe zabojovali chlapci z týmu **Domáci**. Na 2. místě skončil opět **Pája tým** a na 3. pak družstvo **Ajax Bicuna**.



Po příjemně stráveném odpolední zůstali mnozí ze zúčastněných na večerním posezení a přidali se někteří další pozvaní. Při dobré večeři jsme načerpali sílu, osvěžili

se dobrým pivkem, zasloužilým předali diplomy a jali se ve sportu pokračovat. Bowling jsme pojali už jen jako příjemnou relaxaci. Mnozí takto intenzivně relaxovali až do pozdních ranních hodin.

Tato akce – sportovní odpoledne pro zákazníky PRVNÍ CHODSKÉ spojené s večerním posezením – měla na naší českobudějovické prodejně premiéru a můžeme říci velmi úspěšnou. Věříme tedy, že to byl pilotní film k seriálu, který se ponese ve stejném duchu.

Dejte svému domu novou tvář



Lindab Rainline je barevně stálý, bezúdržbový a lehce instalovatelný okapový systém zhotovený z oceli. Díky ochranné povrchové úpravě je odolný proti korozi a to zaručuje jeho dlouhou životnost. Je k dostání v osmi barevných provedeních, které můžete využít k dokonalému sladění barev vašeho domu. Nechte se inspirovat naší novou brožurou. K nahlédnutí u vašeho nejbližšího prodejce střešních systémů. Seznam prodejců a další informace naleznete na www.lindab.cz





Fachman – co Vám přináší?

Bc. Petr Illek, PRVNÍ CHODSKÁ

V minulém čísle jsme Vám představili náš nový koncept „Fachmana“, se kterým jste se již jistě setkali a budete setkávat i nadále. Jeho pomoc jsme využili i v podzimní mediální kampani – Fachmana jste mohli vidět a ještě uvidíte v novinách, uslyšíte v rozhlasu, a protože je to moderní chlapík, nebojí se ani Internetu.

Ze všech těchto médií promlouvá především ke koncovým zákazníkům. Jistě si nyní většina z Vás říká: „A jak se to týká mě?“ Více než byste čekali. Zákazníkům, kteří přijdou na některou z našich prodejen, se snažíme nabídnout veškeré služby spojené se střechou, tedy i samotnou realizaci zakázky. Zde se právě otevírá prostor pro Vás.

Není naším cílem obírat Vás o zákazníky, ba právě naopak. Těmito kampaněmi chceme zákazníky přitáhnout na naše prodejny, kde jim poskytneme i kontakty na realizační firmy. Je samozřejmě naší povinností vůči zákazníkům doporučovat pouze firmy spolehlivé a kvalitní. Věříme, že takových firem je podstatná většina a že tedy „naši Vaši“ zákazníci budou mít široký výběr.

Kalendář akcí

19. 10.–22. 10. 2006	HOBBY PODZIM ČB	8. ročník výstavy Výstaviště České Budějovice
9. 11.–11. 11. 2006	FOR ARCH ČESKÉ BUDĚJOVICE	Výstava stavebnictví, bydlení a úspory energie Kulturní dům METROPOL České Budějovice

Obměňujete strojové vybavení? Chcete to starší výhodně prodat?

Podějte si inzerát do DACHrevue! Časopis pravidelně dostává do rukou více než 2000 potenciálních zájemců z Vašich řad. Napište nám na adresu dachrevue@chodska.cz a my Vám co nejdříve spočítáme individuální cenu Vašeho inzerátu. Prostor v DACHrevue je omezený, proto nejsme schopni garantovat umístění všech došlých inzercí. Cena samozřejmě zahrnuje také jeho grafickou úpravu, nemusíte se tedy o nic starat, jen zvedat telefony zájemců...

Máte zajímavou fotografii své zakázky? Podělte se s ostatními!

Zašlete fotografii se stručným popisem, uveďte datum realizace, použitý materiál nebo nějakou zajímavost o stavbě. Došlé příspěvky vyhodnotí porota složená z V. Zábranského a J. Fabryho. Výbrané realizace budou zveřejněny v příštím DACHrevue a dle poroty ta nejlepší se možná objeví i na titulní straně!

Vaše příspěvky posílejte do 25. 10. 2006 na adresu dachrevue@chodska.cz. Nezapomeňte připojit kontaktní údaje a jméno zodpovědné osoby.

Od Vás pro Vás **PRODÁM**

- pokrývačský výtah GEDA LIFT 200, výška 17,5 m
cena 95 000 Kč
- Škoda Pick-up LX 1,9D (korba), r. v. 96, najeto 210 000 km, závěs
cena 37 000 Kč

Tel.: 602 531 433

Miroslav Oudes, Písek



PRVNÍ CHODSKÁ

Klenčí pod Čerchovem
Klenčí pod Čerchovem 320
tel./fax: 379 794 881

Plzeň
Jateční třída
tel./fax: 377 470 208

Rudná – Chrástany
Chrástany 140
tel./fax: 311 670 948

www.chodska.cz

Písek – Smrkovice
Smrkovice 5
tel./fax: 382 264 394

Planá u Mariánských Lázní
Nádražní
tel./fax: 374 794 022

Klatovy
Jateční ulice
tel./fax: 376 323 399

České Budějovice
Karolíny Světlé 6
tel./fax: 387 330 090

Líbeznice
Mělnická 109
tel./fax: 283 980 666

Zbiroh
Bezručova 145
tel./fax: 371 794 909

Lukov
676 02 Lukov
tel./fax: 568 420 102

Dobříš
Nádražní 274
tel./fax: 318 521 075

Jinřichův Hradec
Otín 193
tel./fax: 384 320 619

Pelhřimov
Na Lhotkách 239
tel./fax: 565 321 235

Kralice nad Oslavou
Brněnská 316
tel./fax: 568 643 120

info@chodska.cz

DaCH cz

Pučery-Zásmuky

tel.: 321 790 652-3
fax: 321 792 651

www.dach.cz

dach@dach.cz



DaCH[®] cz
Vaše střecha - naše starost

DACHDECKER

Dolní Rychnov
Dobrovského 1936
tel.: 352 623 790
fax: 352 623 774

www.dachdecker.cz

Chomutov
Pražská 585
tel.: 474 638 733
fax: 474 638 732

Karlovy Vary
Plzeňská 17
tel.: 353 228 341
fax: 353 222 262

Kladno
Vinnařice-Barré
tel.: 312 275 503
fax: 312 273 582

Litoměřice
Litoměřická kotlina 383
tel.: 416 531 732
fax: 416 531 732

info@dachdecker.cz